

SOMMARIO

1.	IL COMMERCIO INTERNAZIONALE TRA CRISI GEOPOLITICHE, SANZIONI E MISURE RESTRITTIVE	7
1.	Premessa.	7
2.	Frammentazione e ritorno ai numeri della guerra fredda	7
3.	Trump e i dazi come arma geo politica	8
4.	L'Italia e l'export verso gli USA	10
2.	COME FUNZIONA IL DAZIO E CHI LO PAGA	13
1.	Premessa.	13
2.	Cos'è il dazio?	13
3.	Il dazio della <i>most favoured nation</i> e la crisi del WTO	14
4.	Dazi alla frontiera: come si applicano?	16
5.	Il nuovo ruolo della dogana	17
6.	La pianificazione doganale come leva strategica	18
7.	Gli Incoterms	18
8.	L'uso dei dazi in funzione geopolitica	19
8.1.	Il caso USA-Venezuela	20
8.2.	Il caso USA-Brasile.	20
8.3.	Il caso USA-India	21
3.	LA POLITICA COMMERCIALE DI TRUMP: AMERICA FIRST TRADE POLICY	22
1.	Premessa.	22
2.	Il National Trade Estimate Report 2025 (NTE)	22
3.	Le barriere commerciali dell'Unione europea e il nuovo progetto di Codice doganale	22
4.	Gli ostacoli tecnici al commercio internazionale	24
5.	Le barriere su beni immateriali, servizi e investimenti	25
6.	L'erronea qualifica dell'IVA come dazio doganale	26
4.	L'ESCALATION DEI DAZI USA: DA MARZO AD AGOSTO 2025	28
1.	Premessa.	28
2.	Marzo 2025	29
2.1.	I primi dazi: acciaio, alluminio e derivati (Sezione 232, Trade Expansion Act del 1962)	29
2.2.	Le tariffe sull' <i>automotive</i> e l'impatto per l'Unione europea (Sezione 232, Trade Expansion Act del 1962)	29
3.	Aprile 2025	30
3.1.	Il c.d. "Liberation day"	30

3.2.	Le esenzioni	31
3.3.	L'avvio dei negoziati e la sospensione delle tariffe USA	31
3.4.	I chiarimenti della Dogana USA sulla cumulabilità dei dazi	31
4.	Maggio 2025	32
4.1.	I dazi sulla componentistica auto e il diritto di compensazione	32
4.2.	L'avviso attuativo del sistema gerarchico e dei rimborsi	32
4.3.	La prima declaratoria di illegittimità dei dazi reciproci: rinvio	33
5.	Giugno 2025	33
5.1.	L'incremento dei dazi su acciaio e alluminio	33
6.	Luglio 2025.	34
6.1.	Trump minaccia l'introduzione di tariffe del 30 sui prodotti UE	34
6.2.	Nuovi dazi su rame e prodotti derivati	34
6.3.	USA e UE raggiungono un Accordo di massima	34
7.	Agosto 2025.	35
7.1.	L'estensione dei dazi su acciaio e alluminio a nuovi prodotti derivati.	35
7.2.	La pronuncia della Corte d'appello federale: rinvio	35
8.	Settembre 2025	36
8.1.	Attuazione dell'Accordo quadro UE-USA	36
8.2.	Riduzione del dazio sull'automotive	36
5.	LE CONTROMISURE DELL'UNIONE EUROPEA: CRONOLOGIA.	37
1.	Premessa.	37
2.	Il regolamento UE 14 aprile 2025, n. 778.	37
3.	Il regolamento UE 14 luglio 2025, n. 1446.	37
4.	Il regolamento UE 24 luglio 2025, n. 1564	38
6.	I GIUDICI USA HANNO BOCCIATO I DAZI RECIPROCI	40
1.	Premessa.	40
2.	Il fondamento dei dazi reciproci	40
3.	La sentenza di primo grado e i limiti all'autorità presidenziale	41
4.	La Corte d'Appello Federale boccia i dazi IEEPA	42
5.	Il ricorso alla Corte Suprema degli Stati Uniti	42
6.	Le alternative all'IEEPA.	43
7.	ACCORDO UE-USA	44
1.	Premessa.	44
2.	Il contenuto dell'Accordo	44
3.	I settori industriali e agroalimentari	45
4.	L'applicazione del dazio MFN	46
5.	Prodotti farmaceutici	47
6.	Il settore automotive	47

7.	Acciaio, alluminio e derivati	48
8.	Il settore vinicolo	48
9.	Impegni non tariffari dell'UE	49
10.	Posizione USA in materia di CBAM, deforestazione e <i>due diligence</i>	49
11.	Origine dei prodotti, intelligenza artificiale e settore energetico	50
12.	L'impatto sull'export italiano ed europeo	51
13.	Altri accordi commerciali conclusi dagli USA	52
13.1.	USA-UK	52
13.2.	USA-Cina	52
13.3.	USA-Vietnam	53
13.4.	USA-Indonesia	54
13.5.	USA-Filippine	54
13.6.	USA-Giappone	54
13.7.	USA-Pakistan	54
13.8.	USA-Corea del Sud	54
8.	GUERRA COMMERCIALE: L'IMPORTANZA DELLA STRATEGIA DOGANALE	55
1.	Premessa.	55
2.	La classificazione doganale USA.	55
3.	Il valore doganale USA.	55
4.	L'origine doganale USA	56
5.	Le triangolazioni o <i>rerouting</i>	58
6.	La " <i>Melted and Poured Rule</i> " vale anche in UE?	59
7.	Il caso Harley-Davidson	59
8.	I casi Hengshi e Jushi Egypt	61
9.	Considerazioni generali	61
9.	STRATEGIE PER NON SOCCOMBERE AI DAZI	63
1.	Premessa.	63
2.	Ottimizzare l'applicazione dei dazi USA: corretta classificazione, <i>melted and poured rule</i> e calcolo del valore doganale	63
3.	Clausole contrattuali e tecniche doganali per mitigare i dazi USA.	65
4.	La <i>First Sale Rule</i> : come funziona e perché conviene.	66
5.	Zone franche, magazzini doganali e <i>tariff engineering</i> : le vie alternative per mitigare l'impatto dei dazi USA	67
6.	Una strategia di medio periodo: la diversificazione dei mercati	69
	APPENDICE 1. TESTO DELLA DICHIARAZIONE CONGIUNTA UE-USA, 21 AGOSTO 2025 (traduzione libera)	72
	APPENDICE 2. SENTENZA DELLA CORTE D'APPELLO FEDERALE USA, 29 AGOSTO 2025 (traduzione libera)	76

APPENDICE 3. BASE NORMATIVA DEI DAZI IMPOSTI DALL'AMMINISTRAZIONE TRUMP.	81
APPENDICE 4. INDAGINI AI SENSI DELLA SECTION 232 DEL TRADE EXPANSION ACT DEL 1962.	86