

INDICE SOMMARIO

<i>Avvertenza</i>	VII
-----------------------------	-----

PARTE PRIMA IL CONTRATTO

CAPITOLO 1

LA STRUTTURA DEL CONTRATTO: L'ACCORDO E LA FORMA

1. L'accordo in genere e la prova.	3
2. La forma convenzionale.	5
3. La forma imposta dalla legge.	6
4. L'individuazione del momento e del luogo nel quale si conclude il contratto.	9
5. La durata degli effetti della proposta e la forma prescritta per l'accettazione.	11
6. La conformità della dichiarazione dell'oblato con la proposta.	12
7. La morte o l'incapacità sopravvenuta del proponente o dell'oblato.	13
8. I contratti reali.	15
9. La conclusione dei contratti plurilaterali e la disciplina dei contratti c.d. aperti.	16
10. Il danno all'oblato per la revoca della proposta contrattuale e l'esecuzione del contratto prima della risposta dell'accettante.	18
11. La proposta irrevocabile (o ferma) e l'opzione.	20
12. Il "contratto" con obbligazioni del solo proponente.	23
13. L'offerta al pubblico.	25
14. Le clausole inserite nel contratto in contrasto con l'accordo e le clausole inserite in mancanza di accordo contrario (clausole d'uso).	27
15. Altre clausole inserite in mancanza di accordo contrario: le condizioni generali di contratto. I contratti del consumatore.	29
16. I contratti conclusi mediante moduli o formulari.	35

CAPITOLO 2

LA FORMAZIONE DEL CONTRATTO. IL PRELIMINARE E LE PRELAZIONI

1. La formazione del contratto e la responsabilità precontrattuale.	37
2. La minuta e la puntuazione.	41
3. Le lettere d'intenti e le <i>side letter</i>	43

4.	Il contratto preliminare.	44
5.	Gli obblighi legali di contrarre.	48
6.	La prelazione convenzionale e le prelazioni legali (cenni).	49

CAPITOLO 3

LA VALUTAZIONE DELLE REGOLE ORIGINATE DAL CONTRATTO: CAUSA E MOTIVO

1.	Legalità delle regole originate dall'autonomia privata. Ordine pubblico, buon costume e norme imperative. Meritevolezza degli interessi avuti di mira dalle parti.	53
2.	I motivi e la causa.	58
3.	Il contratto in frode alla legge.	59
4.	Le distinzioni tra i contratti fondate sulla causa.	60
5.	La serietà dell'impegno e gli accordi amichevoli. I patti tra gentiluomini.	62
6.	L'oggetto del contratto. L'arbitraggio e l'arbitrato irrituale.	63

CAPITOLO 4

LA CONDIZIONE, IL TERMINE E IL MODO

1.	La condizione sospensiva e la condizione risolutiva.	69
2.	Gli eventi deducibili in condizione. La condizione legale (o <i>condicio iuris</i>) e le altre condizioni improprie.	73
3.	Buona fede delle parti durante la pendenza della condizione e finzione di avveramento di questa. La condizione unilaterale.	75
4.	Il termine nel contratto e il modo (cenni).	77

CAPITOLO 5

L'INTERPRETAZIONE DEL CONTRATTO

1.	La buona fede come regola che domina tutti i criteri d'interpretazione.	79
2.	Le regole d'interpretazione soggettiva.	80
3.	Le regole d'interpretazione oggettiva.	81
4.	Derogabilità delle regole legali d'interpretazione. Le clausole di stile e la qualificazione del contratto.	82

CAPITOLO 6

L'INTEGRAZIONE, LA BUONA FEDE E GLI EFFETTI DEL CONTRATTO

1.	L'integrazione del regolamento pattuito.	85
2.	La buona fede.	87
3.	Gli effetti obbligatori, gli effetti reali o traslativi e i contratti associativi.	92
4.	Il contratto di accertamento e il contratto normativo.	95

5.	Il divieto di alienazione e la promessa del fatto o dell'obbligazione del terzo. . .	96
6.	Il contratto fiduciario e il <i>trust</i> . Il vincolo di destinazione ai sensi dell'art. 2645-ter (rinvio).	99
7.	La clausola penale.	103
8.	La simulazione di effetti contrattuali.	104
9.	Il contratto a favore di terzi.	109
10.	Le regole contrattuali nello spazio e nel tempo (cenni).	111

CAPITOLO 7

LA COOPERAZIONE AL CONTRATTO ALTRUI. LA RAPPRESENTANZA, IL CONTRATTO PER PERSONA DA NOMINARE E IL CONTRATTO PER CONTO DI CHI SPETTA

1.	Il nuncio e l'interprete. Il rappresentante d'interessi e il rappresentante in senso stretto.	115
2.	La rappresentanza volontaria e la procura.	119
3.	La rappresentanza legale, la rappresentanza organica e la rappresentanza commerciale e agricola.	120
4.	L'estinzione del potere rappresentativo per cause diverse dalla revoca della procura.	121
5.	Il difetto e l'eccesso di rappresentanza. Il contratto concluso senza potere, la ratifica e la rappresentanza apparente.	122
6.	Il conflitto di interessi e il contratto con sé stesso.	124
7.	Il contratto per persona da nominare e il contratto per conto di chi spetta. . . .	126

CAPITOLO 8

LA "FORZA DI LEGGE" DEL CONTRATTO. LE VICENDE ESTINTIVE DELLE REGOLE CONTRATTUALI.

1.	La "forza di legge" del contratto.	131
2.	Il mutuo consenso (o mutuo dissenso) e la clausola di recesso. Multa e caparra penitenziale.	134
3.	L'integrazione legale delle ipotesi di recesso.	138
4.	La caparra confirmatoria, la clausola risolutiva espressa, il termine essenziale e la diffida ad adempiere. La risoluzione giudiziale per inadempimento.	140
5.	Scioglimento dei contratti con effetti traslativi: effetti nei confronti dei terzi acquirenti. L'ambito di applicazione della risoluzione.	147
6.	Le eccezioni sospensive.	149
7.	La risoluzione per impossibilità sopravvenuta.	151
8.	La risoluzione per eccessiva onerosità.	154
9.	La presupposizione o clausola <i>rebus sic stantibus</i>	156
10.	La rescissione.	160

CAPITOLO 9

**LA CESSIONE DEL CONTRATTO E IL CONTRATTO
DERIVATO (O SUBCONTRATTO)**

1. La cessione del contratto come cessione della posizione contrattuale o cessione di singole posizioni soggettive.	163
2. Gli effetti della cessione tra i soggetti coinvolti.	166
3. Il contratto derivato o subcontratto.	168

CAPITOLO 10

L'INVALIDITÀ DEL CONTRATTO

1. Inesistenza, illiceità o irregolarità del contratto.	171
2. Il contratto illegale. Le nullità testuali e le nullità virtuali o tacite.	178
3. La disciplina del contratto nullo. La nullità assoluta e la nullità relativa.	180
4. La disciplina del contratto annullabile o con efficacia eliminabile. Effetti dell'annullamento nei confronti dei terzi aventi causa.	183
5. L'incapacità legale o naturale.	186
6. La violenza.	189
7. Il dolo.	193
8. L'errore (come vizio del consenso).	197
9. L'errore nella dichiarazione o nella sua trasmissione.	203

PARTE SECONDA

GLI ATTI UNILATERALI TRA VIVI GLI ATTI UNILATERALI TRA VIVI

1. L'atto unilaterale in genere: una tassonomia basata sugli effetti.	207
2. La disciplina generale dell'atto unilaterale tra vivi.	217

PARTE TERZA

I TITOLI DI CREDITO

1. Il titolo di credito. Nozioni generali.	227
2. I documenti di legittimazione e i titoli impropri. La circolazione impropria dei titoli di credito.	233
3. Tassonomia dei titoli di credito secondo la loro legge di circolazione: titoli al portatore, all'ordine e nominativi.	234
4. <i>Segue</i> : altri criteri di distinzione tra i titoli di credito.	239
5. La cambiale tratta.	239
6. Il vaglia cambiario e gli assegni (cenni).	254

<i>Indice analitico</i>	257
-----------------------------------	-----