

INDICE

I

LA FIGURA

1

LA DEFINIZIONE DEL CONTRATTO, E I RAPPORTI GIURIDICI PATRIMONIALI

1.	Il contratto: figura tecnica del diritto privato, metafora del discorso politico	3
2.	La definizione del contratto	6
3.	La patrimonialità del contratto	7
4.	Gli accordi leciti su materie non patrimoniali	8
5.	La patrimonializzazione lecita di accordi su materie non patrimoniali . .	11
6.	Gli accordi illeciti su materie non patrimoniali	11
7.	La giuridicità del contratto: intento “giuridico” e intento “empirico” . .	13
8.	I rapporti di cortesia	14
9.	I patti d'onore (gentlemen's agreement)	18
10.	Altri accordi ai margini del contratto	21
11.	«Contratto»: polisemìe e sinonimìe	22

2

IL PRINCIPIO DELL'ACCORDO

1.	Il valore dell'accordo	25
2.	Ragioni e gradi dell'accordo	26
3.	Atti unilaterali: intrusivi e non intrusivi	28
4.	Le promesse	31
5.	Gli atti delle organizzazioni: accordo, voto, deliberazione	33

3

VOLONTÀ E LIBERTÀ CONTRATTUALE

1.	Accordo, volontà, libertà	37
----	-------------------------------------	----

2.	Il dogma della volontà, e la sua crisi	38
3.	L'oggettivazione del contratto: teoria della dichiarazione, e rapporti contrattuali di fatto	40
4.	Contratto personalizzato e contratto standardizzato; contratto negoziato e contratto per adesione	42
5.	Autonomia individuale, autonomia collettiva e autonomia assistita	44
6.	Le restrizioni pubbliche della libertà contrattuale	45
7.	Il contratto imposto, e il destino dell'accordo	47

4

IL CONTRATTO NEL SISTEMA

1.	Premessa	49
2.	Il contratto e l'obbligazione	50
3.	Il contratto e la proprietà (i beni)	51
4.	Il contratto e la responsabilità	53
5.	Il contratto e l'impresa	54
6.	Il contratto e la famiglia	56
7.	Il contratto e la successione mortis causa	57
8.	Il contratto e l'azione pubblica: contratti delle pubbliche amministrazioni .	59
9.	Il contratto come paradigma generale dell'azione pubblica	61
10.	Il contratto e il processo	63
11.	Il contratto nella dimensione internazionale	64
12.	Il contratto e gli altri atti giuridici: la teoria del negozio giuridico	65
13.	La crisi del negozio giuridico. Gli atti non negoziali	66
14.	Il contratto e la norma	68
15.	Il contratto e l'analisi economica del diritto	69
16.	Il contratto e le nuove tecnologie digitali	71

5

LE FONTI DEL DIRITTO DEI CONTRATTI

1.	La Costituzione come vincolo alle leggi: tutela costituzionale della libertà contrattuale	73
2.	La Costituzione come regola di giudizio direttamente applicabile: diritti di libertà, diritti fondamentali, principio di uguaglianza (non discriminazione)	75
3.	Il contratto nel codice civile: parte generale e parte speciale	77
4.	La forza espansiva della parte generale: ambiti di applicazione della disciplina del contratto	78

5.	Trasformazioni del rapporto fra parte generale e speciale del contratto: l'avanzata delle leggi speciali	79
6.	Caratteri e problemi della legislazione speciale	81
7.	Diritto internazionale privato. Uniformazione internazionale del diritto dei contratti	82
8.	Il diritto europeo dei contratti	84
9.	Riforme generali del diritto dei contratti	85

II

LA FORMAZIONE

6

LA CONCLUSIONE DEL CONTRATTO: PROPOSTA E ACCETTAZIONE

1.	Importanza delle regole sulla conclusione del contratto	89
2.	Schemi normativi per la conclusione del contratto	90
3.	Proposta e accettazione: atti negoziali, unilaterali, ricettizi	91
4.	Lo schema generale: proposta + accettazione conosciuta dal proponente (o pervenuta al suo indirizzo)	93
5.	La proposta di contratto	93
6.	Operatività dell'accettazione: cognizione e ricezione	95
7.	I requisiti dell'accettazione: conformità alla proposta. La controproposta. Il rifiuto della proposta	98
8.	<i>Segue</i> : tempestività e formalità dell'accettazione	99
9.	L'offerta al pubblico	101
10.	Questioni particolari dell'offerta al pubblico	103
11.	Offerta al pubblico e promessa al pubblico	105
12.	Il luogo di conclusione del contratto	106

7

SCHEMI PARTICOLARI PER LA CONCLUSIONE DEL CONTRATTO

1.	Schemi particolari: semplificati e aggravati; legali e giurisprudenziali . .	107
2.	Il contratto concluso mediante inizio dell'esecuzione: area di applicazione dello schema	107
3.	<i>Segue</i> : inizio dell'esecuzione e obbligo di avviso	110
4.	Il contratto concluso mediante proposta non tempestivamente rifiutata .	111
5.	<i>Segue</i> : problemi applicativi	113
6.	La conclusione dei contratti plurilaterali	114

7.	L'adesione al contratto aperto	116
8.	Il contratto concluso mediante consegna della cosa: contratti reali e consensuali	117
9.	<i>Segue</i> : la giustificazione della realtà	118
10.	Altre fattispecie: accettazione della donazione; elaborazione contestuale del contratto; produzione in giudizio di proposta contrattuale	120
11.	La formazione progressiva del contratto	122
12.	Le lettere d'intenti	124

8

VICENDE E CIRCOSTANZE DELLA FORMAZIONE DEL CONTRATTO

1.	Premessa	127
2.	La perdita di efficacia della dichiarazione: morte e incapacità sopravvenuta del dichiarante	128
3.	<i>Segue</i> : la deroga per la proposta irrevocabile, e per il dichiarante imprenditore	129
4.	La revoca delle dichiarazioni contrattuali: revoca dell'accettazione	131
5.	La revoca della proposta: generalità, e indennizzo a favore dell'accettante	132
6.	<i>Segue</i> : la revoca della proposta è atto ricettizio o non ricettizio?	133
7.	La proposta irrevocabile	136
8.	<i>Segue</i> : il termine dell'irrevocabilità; le irrevocabilità legali	137
9.	L'opzione: rapporti con la proposta irrevocabile	139
10.	<i>Segue</i> : problemi di disciplina dell'opzione	141
11.	La prelazione	142
12.	<i>Segue</i> : la denuntiatio e la tutela del prelazionario; prelazioni legali e tutela reale	144
13.	La prenotazione	146
14.	Il contesto della formazione del contratto	147

9

TRATTATIVE E RESPONSABILITÀ PRECONTRATTUALE

1.	Buona fede nelle trattative e responsabilità precontrattuale	149
2.	I doveri precontrattuali: in particolare, i doveri d'informazione	151
3.	Le situazioni di danno precontrattuale: mancata conclusione del contratto (rottura della trattativa)	154
4.	<i>Segue</i> : conclusione di contratto invalido (o inefficace)	156
5.	<i>Segue</i> : conclusione di contratto non conveniente	157
6.	La natura della responsabilità	158

7.	Il danno risarcibile: interesse negativo?	160
----	---	-----

10

LA MANIFESTAZIONE DI VOLONTÀ CONTRATTUALE

1.	Volontà e manifestazione di volontà	163
2.	La manifestazione espressa: dichiarazioni contrattuali	164
3.	Dichiarazione contrattuale e testo contrattuale	165
4.	La lingua del contratto	167
5.	La manifestazione tacita: valore del silenzio	168
6.	I comportamenti concludenti, e i c.d. negozi di attuazione	170
7.	Il dovere «di parlare»	172
8.	Problemi della manifestazione tacita di volontà: la protestatio; altre questioni	176
9.	I contratti a conclusione informatica e telematica	178
10.	L'identità dell'autore e del destinatario della dichiarazione	179
11.	La formazione del contratto, e l'autonomia privata	180

11

LA FORMA DEL CONTRATTO

1.	Manifestazione di volontà, e forma	185
2.	Il principio di libertà della forma: regola ed eccezioni	186
3.	I contratti formali, e le ragioni delle forme vincolate: forma scritta . . .	187
4.	<i>Segue</i> : scrittura privata e atto pubblico	190
5.	Il contenuto minimo della formalizzazione, e i requisiti speciali di forma-contenuto	191
6.	Contratti formali e rimando a dati esterni: rinvio	193
7.	La forma dei contratti strumentali o dipendenti	193
8.	La scrittura privata: natura del documento	195
9.	<i>Segue</i> : la sottoscrizione e la data	196
10.	Il biancosegno	199
11.	Telegramma, telex, telefax, fotocopie	201
12.	L'atto pubblico	203
13.	Documento informatico, firme elettroniche e firma digitale	205
14.	I verbali di collegi	207
15.	Le conseguenze dell'inosservanza della forma: forma per la validità . . .	208
16.	<i>Segue</i> : forma per la prova	209

17.	<i>Segue</i> : altri profili di rilevanza della forma. La distruzione del documento . . .	211
18.	Le forme volontarie	213
19.	La ripetizione del contratto	215

12

LA RAPPRESENTANZA: NOZIONE, FUNZIONE, AMBITI

1.	La nozione di rappresentanza: agire «per conto» di altri e «in nome» di altri	219
2.	Il meccanismo operativo	220
3.	Il nuncius	224
4.	L'oggetto della rappresentanza	225
5.	Rappresentanza sostanziale e processuale	226
6.	Fonti, tipi e regimi della rappresentanza	227
7.	Rappresentanza e gestione	230
8.	La procura	232
9.	La spendita del nome	235

13

L'ESERCIZIO DELLA RAPPRESENTANZA

1.	La capacità di agire	239
2.	Vizi della volontà e stati soggettivi	240
3.	Abusi della rappresentanza	242
4.	Il conflitto d'interessi	243
5.	Il contratto con sé stesso	247
6.	L'estinzione della rappresentanza: revoca della procura	249
7.	La procura irrevocabile	250
8.	Altre cause di estinzione della rappresentanza	252
9.	La rappresentanza senza potere	254
10.	La ratifica	257
11.	<i>Segue</i> : effetti e ambito della ratifica	258
12.	La responsabilità del falso rappresentante	260
13.	La rappresentanza apparente	262
14.	Contratti sotto nome altrui; atti dispositivi di diritti altrui	265

14

FIGURE SPECIALI DI RAPPRESENTANZA

1.	La rappresentanza organica	267
----	--------------------------------------	-----

2.	La rappresentanza nell'impresa commerciale	269
3.	La gestione di affari rappresentativa	271
4.	Il contratto per persona da nominare	271
5.	<i>Segue</i> : la dichiarazione di nomina	273
6.	Il contratto per conto di chi spetta	275
7.	La c.d. rappresentanza indiretta	276

III

IL REGOLAMENTO

15

IL REGOLAMENTO CONTRATTUALE

1.	Contratto, e regolamento contrattuale	281
2.	Oggetto, causa, effetti e regolamento contrattuale	282
3.	Accordo, testo e regolamento contrattuale	283

16

L'OGGETTO DEL CONTRATTO

1.	L'oggetto del contratto in senso generico (il bene) e specifico (la prestazione)	285
2.	Oggetto e contenuto del contratto	288
3.	I requisiti dell'oggetto	289
4.	L'oggetto impossibile	290
5.	L'inesistenza del bene. Contratti su beni futuri	292
6.	L'oggetto illecito: norme imperative, ordine pubblico e buon costume (rinvio)	294
7.	Determinatezza e determinabilità dell'oggetto. L'identificazione del bene	296
8.	La determinazione per relationem	299
9.	La determinazione rimessa al terzo: arbitraggio; arbitrato irrituale; perizia contrattuale	301
10.	La disciplina dell'arbitraggio	303
11.	La determinazione rimessa alle parti, o a una parte	306

17

LA CAUSA DEL CONTRATTO

1.	La causa, e il principio causalista	309
2.	Le teorie della causa: soggettive e oggettive	310

3.	Le teorie oggettive: causa astratta (tipizzata) e causa concreta (individuata)	311
4.	La causa come mezzo di controllo dirigitico dell'autonomia privata: critica	312
5.	Causa del contratto e causa della prestazione	314
6.	La causa dei contratti onerosi: correlazione di vantaggi e sacrifici giuridici	316
7.	La causa dei contratti gratuiti: il vantaggio empirico del sacrificio	317
8.	<i>Segue</i> : il rafforzamento o l'attuazione di un credito (cause di garanzia e di adempimento)	318
9.	<i>Segue</i> : l'interesse soggettivo del sacrificio (il sostegno della forma e della consegna)	320
10.	Altri elementi di sostegno a cause deboli: in particolare, il rapporto preesistente fra le parti	321
11.	Gli interessi delle parti: causa e motivi del contratto	322

18

LA RILEVANZA DELLA CAUSA: CONTRATTI SENZA RAGIONE
E CONTRATTI ILLECITI

1.	Premessa	327
2.	La mancanza di causa	327
3.	L'adeguatezza del corrispettivo: i principi	329
4.	<i>Segue</i> : nuove tendenze	332
5.	I contratti collegati	333
6.	<i>Segue</i> : la rilevanza del collegamento	335
7.	Difetti genetici e difetti funzionali della causa	338
8.	Il contratto astratto: principio causalista e astrazione dalla causa	338
9.	Il rifiuto dell'astrazione nel campo degli effetti reali	340
10.	Aperture all'astrazione nel campo degli effetti obbligatori	341
11.	Altre figure dell'astrazione	343
12.	La causa illecita	345
13.	I parametri dell'illiceità: norme imperative	347
14.	<i>Segue</i> : ordine pubblico	348
15.	<i>Segue</i> : buon costume	351
16.	Il contratto in frode alla legge	353
17.	Il motivo illecito	357

19

TIPI E STRUTTURE CONTRATTUALI

1.	Il tipo contrattuale e la disciplina legale dei tipi: contratti tipici e atipici	359
----	--	-----

2.	La libertà di fare contratti atipici, e la tipizzazione	361
3.	Limiti (veri e falsi) alla libertà di fare contratti atipici	363
4.	Definizione ed elasticità del tipo: contratti tipici e prestazioni tipiche . .	365
5.	I contratti misti	366
6.	La qualificazione del contratto	368
7.	Tipo e causa	370
8.	La tendenza alla tipizzazione, e la centralità dei tipi	371
9.	Strutture contrattuali, e classificazioni dei contratti	372
10.	Contratti onerosi e gratuiti	373
11.	Gratuità e liberalità: contratti liberali e contratti interessati	376
12.	Contratti di scambio e con comunione di scopo (in particolare, i contratti associativi)	377
13.	I contratti plurilaterali con comunione di scopo	379
14.	Contratti aleatori e commutativi	380
15.	<i>Segue</i> : alea tipica e atipica; il trattamento dei contratti aleatori	383
16.	Classificazioni dei contratti per la qualità delle parti	385

20

LA COSTRUZIONE DEL REGOLAMENTO CONTRATTUALE:
VOLONTÀ DELLE PARTI E FONTI ESTERNE

1.	Pluralità delle fonti del regolamento contrattuale	387
2.	La determinazione volontaria	388
3.	La manifestazione di volontà: il testo contrattuale e le clausole del contratto	389
4.	Clausole di stile, e altri contenuti non precettivi del testo contrattuale .	391
5.	La determinazione per fonti esterne (integrazione)	392
6.	La costruzione del regolamento contrattuale: interpretazione, qualificazione, integrazione	393
7.	Giudizi di fatto e valutazioni giuridiche nella costruzione del regolamento contrattuale	395

21

L'INTERPRETAZIONE DEL CONTRATTO

1.	Ragione e fini dell'interpretazione	397
2.	Le regole dell'interpretazione, e i loro destinatari	398
3.	Interpretazione soggettiva e oggettiva	401
4.	L'interpretazione soggettiva: lettera del contratto e comune intenzione delle parti	402

5.	<i>Segue</i> : espressioni generali; esemplificazioni; criterio sistematico (della globalità)	404
6.	<i>Segue</i> : il criterio comportamentale	406
7.	L'interpretazione oggettiva: il criterio della buona fede	408
8.	<i>Segue</i> : coerenza al contratto; usi interpretativi	409
9.	<i>Segue</i> : l'interpretazione oggettiva finalizzata: conservazione del contratto; interpretazione contro il predisponente; regole finali	411

22

L'INTEGRAZIONE DEL CONTRATTO

1.	L'integrazione del contratto: fini, modi, basi normative	415
2.	L'integrazione suppletiva	416
3.	Le norme dispositive	417
4.	Usi normativi e usi contrattuali (clausole d'uso)	418
5.	L'equità	420
6.	La buona fede: profili teorici	422
7.	Applicazioni pratiche del principio di buona fede	424
8.	Fattispecie tipiche d'integrazione giudiziale	427
9.	L'integrazione cogente	428
10.	Le norme imperative: proibitive e conformative	429
11.	La sostituzione automatica di prezzi e clausole	431
12.	Le norme unilateralmente imperative	432

IV

GLI EFFETTI

23

GLI EFFETTI DEL CONTRATTO

1.	Effetti ed efficacia del contratto	437
2.	L'inefficacia del contratto: originaria e sopravvenuta	439
3.	<i>Segue</i> : inefficacia assoluta e relativa; inopponibilità del contratto	440
4.	Effetti obbligatori ed effetti reali	442
5.	L'effetto traslativo del consenso	444
6.	Conseguenze del consenso traslativo: in particolare, il passaggio del rischio	446
7.	Limiti interni all'operare del consenso traslativo: trasferimento di cose generiche, e individuazione	448
8.	<i>Segue</i> : trasferimento di beni futuri e di beni altrui	450

9.	Limiti esterni al principio consensualista	452
10.	I contratti di accertamento	455
11.	I contratti normativi	456

24

IL VINCOLO CONTRATTUALE

1.	La «forza di legge» del contratto, ovvero il vincolo contrattuale	459
2.	Le ragioni del vincolo	461
3.	I significati del vincolo	462
4.	I gradi d'intensità del vincolo	463
5.	Cancellazione e modifica del vincolo: le «cause ammesse dalla legge» . .	464

25

SCIOGLIMENTO E MODIFICAZIONE DEL VINCOLO:
RISOLUZIONI, RECESSI, IUS VARIANDI

1.	Premessa	467
2.	Il mutuo dissenso (risoluzione convenzionale)	467
3.	Il recesso unilaterale	469
4.	Contratti a esecuzione istantanea e contratti di durata	471
5.	Il recesso convenzionale: nei contratti a esecuzione istantanea	473
6.	<i>Segue</i> : nei contratti di durata	475
7.	Multa penitenziale e caparra penitenziale	476
8.	Recessi legali: i recessi di liberazione (nei contratti di durata a tempo indeterminato)	477
9.	<i>Segue</i> : i recessi di autotutela, e la caparra confirmatoria	479
10.	<i>Segue</i> : i recessi di pentimento	481
11.	Il recesso dai contratti associativi	482
12.	Ius variandi: le fattispecie legali	482
13.	Ius variandi e autonomia privata	484

26

GLI EFFETTI DEL CONTRATTO, E I TERZI

1.	Il principio di relatività degli effetti contrattuali	487
2.	Ciò che il principio di relatività non significa	488
3.	I significati del principio di relatività, e le eccezioni al principio (opponibilità del contratto a terzi)	490
4.	La promessa del fatto del terzo	492

5.	I patti di non alienare: limiti di validità	494
6.	<i>Segue</i> : divieti di alienazione, e terzi. Ambito dell'art. 1379	495

27

CONTRATTO A FAVORE DI TERZO,
CESSIONE DEL CONTRATTO, SUBCONTRATTO

1.	Il contratto a favore di terzo	499
2.	Le cause della stipulazione a favore di terzo	501
3.	Vicende del diritto stipulato: il rifiuto del terzo	504
4.	<i>Segue</i> : la revoca dello stipulante	505
5.	<i>Segue</i> : diritto del terzo e vicende del contratto	507
6.	La cessione del contratto: nozione, e oggetto	508
7.	Causa e forma della cessione	511
8.	Il consenso del contraente ceduto	512
9.	Le posizioni dei soggetti coinvolti	514
10.	I contratti all'ordine	516
11.	Le cessioni legali	517
12.	Il subcontratto: nozione	518
13.	Discipline del subcontratto	519

28

LA CONDIZIONE

1.	La condizione, e gli effetti del contratto	523
2.	Condizione sospensiva e risolutiva	525
3.	Il fatto condizionante	527
4.	Fatto incerto e futuro	528
5.	Condizioni illecite e impossibili	530
6.	La condizione potestativa	533
7.	Condizione e prestazione. Condizioni di adempimento e d'inadempimento	536
8.	Avveramento e mancamento della condizione	538
9.	La condizione unilaterale	540
10.	La retroattività della condizione	542
11.	La pendenza della condizione: aspettative e diritti precari. Atti conservativi e atti di esercizio	543
12.	Atti di disposizione in pendenza della condizione	545
13.	L'obbligo di buona fede in pendenza della condizione	546
14.	La finzione di avveramento della condizione	548

15. Le condizioni legali	552
------------------------------------	-----

29

IL TERMINE

1. Il termine del contratto: iniziale e finale	555
2. Termine e condizione	556
3. Il termine iniziale: contratti a esecuzione differita	558
4. Il termine finale: opzioni del legislatore	559
5. Contratti a tempo indeterminato	560
6. Contratti a termine necessario: libertà e limiti; legge e giudice	561
7. La scadenza del termine finale: rinnovi e proroghe	563

30

IL CONTRATTO PRELIMINARE

1. Il contratto preliminare: nozione e funzione	565
2. Requisiti e ambito di applicazione	567
3. Le varianti: preliminare unilaterale; preliminare a esecuzione anticipata	571
4. La causa del definitivo, e i rapporti definitivo-preliminare	573
5. Il preliminare in attesa del definitivo: vizi, sopravvenienze e rimedi di annientamento	575
6. <i>Segue</i> : rimedi di adeguamento	577
7. I rimedi esperibili dopo la conclusione del definitivo	578
8. L'inadempimento del preliminare e la sentenza costitutiva: presupposti	580
9. Ambiti di applicazione dell'art. 2932	583
10. Natura e regime della sentenza costitutiva	585
11. La trascrizione del preliminare: atti trascrivibili	585
12. L'effetto "prenotativo" della trascrizione. La tutela dei crediti	586

31

IL CONTRATTO FIDUCIARIO

1. Il contratto fiduciario: nozione e posizione sistematica	591
2. Natura ed elementi del contratto fiduciario: causa; negozio indiretto; dissociazione fra titolarità e interesse	593
3. Abusi del fiduciario e tutela del fiduciante: fiducia germanica e fiducia romana	596
4. Gestioni fiduciarie e separazione patrimoniale (patrimoni separati). La proprietà fiduciaria	597

5. Il trust	599
-----------------------	-----

32

LA SIMULAZIONE

1. Il fenomeno	603
2. La struttura della simulazione: contratto simulato e accordo simulatorio .	604
3. Simulazione assoluta e relativa	607
4. L'interposizione fittizia	609
5. La simulazione rispetto alle parti: il contratto simulato	610
6. <i>Segue</i> : il contratto dissimulato	612
7. La simulazione rispetto ai terzi: terzi pregiudicati dalla simulazione . .	614
8. <i>Segue</i> : terzi aventi causa dal simulato acquirente	615
9. <i>Segue</i> : terzi creditori	618
10. L'azione di simulazione	620
11. La prova della simulazione	621
12. La qualificazione del contratto simulato	623
13. Il campo della simulazione	624
14. Le figure limitrofe	626

V

I RIMEDI

33

I RIMEDI CONTRATTUALI

1. Vincolo contrattuale e contratto difettoso/disturbato: i rimedi contrattuali	631
2. Tipi di rimedi: negoziali, giudiziali (processuali), legali	633
3. <i>Segue</i> : rimedi nell'interesse di parte e nell'interesse generale	634
4. <i>Segue</i> : rimedi per difetti originari e per difetti sopravvenuti	635
5. <i>Segue</i> : rimedi estintivi (di annientamento) e manutentivi (di adeguamento)	635
6. Rimedi contrattuali, e atti negativi o con effetti negativi	636
7. I rimedi contrattuali, gli "arbitri" del legislatore e l'autonomia privata .	637
8. Un'alternativa trasversale nel campo dei rimedi: rimedi "in forma specifica" e rimedi "per equivalente"	639

34

L'INVALIDITÀ DEL CONTRATTO: NULLITÀ E ANNULLAMENTO

1.	La categoria dell'invalidità	643
2.	Invalidità e inefficacia	644
3.	La nullità e le sue cause: il sistema dell'art. 1418	645
4.	Le nullità testuali	645
5.	Le nullità virtuali: premessa	647
6.	Nullità strutturali: il contratto insensato o incompleto	647
7.	<i>Segue</i> : la mancanza di accordo	649
8.	Nullità politiche: il contratto disapprovato	650
9.	<i>Segue</i> : il contrasto con norme imperative. Contratti illegali e area della nullità	651
10.	Il contratto contrario a norme penali e tributarie	653
11.	Nullità sospesa e nullità sopravvenuta	655
12.	Le nullità speciali	657
13.	L'interesse sotteso alle cause di nullità	659
14.	Nullità e inesistenza	661
15.	L'annullabilità e le sue cause: rinvio	662
16.	Regole di validità e regole di responsabilità	664

35

LE INCAPACITÀ DI AGIRE

1.	Incapacità di agire, incapacità giuridiche, difetto di legittimazione	667
2.	Le incapacità di agire: legali e naturale	669
3.	Le incapacità assolute: minori; interdetti giudiziali e legali	671
4.	Le incapacità relative: minori emancipati; inabilitati	673
5.	Un'incapacità a raggio variabile: la persona sottoposta ad amministrazione di sostegno	674
6.	L'incapacità naturale: incapacità d'intendere o di volere	675
7.	<i>Segue</i> : il grave pregiudizio dell'incapace, e la mala fede di controparte .	676
8.	I confini dell'annullabilità per incapacità di agire, rispetto ad altri rimedi .	678

36

L'ERRORE

1.	I vizi della volontà	681
2.	L'errore: interessi in gioco, e linee della disciplina	682
3.	Errore essenziale, errore determinante del consenso, errore sui motivi .	684
4.	L'errore essenziale: sulla natura del contratto	687

5.	Gli errori relativi all'oggetto: sull'oggetto del contratto, e sull'identità dell'oggetto della prestazione	688
6.	<i>Segue</i> : l'errore su qualità dell'oggetto della prestazione	690
7.	L'errore sulla persona di controparte. I contratti "personali"	692
8.	L'errore di diritto	695
9.	Errore, inadempimento, garanzia	698
10.	Errore di calcolo ed errore di quantità	699
11.	L'errore riconoscibile	700
12.	<i>Segue</i> : errore riconosciuto ed errore comune	702
13.	L'errore ostativo. Il dissenso (palese e occulto)	704

37

IL DOLO

1.	Il dolo-inganno come vizio della volontà	707
2.	La condotta ingannevole: macchinazione e menzogna	709
3.	<i>Segue</i> : la reticenza (dolo omissivo) e i doveri d'informazione	711
4.	<i>Segue</i> : inganno intenzionale e inganno involontario	713
5.	Il dolus bonus: attitudine della condotta a ingannare, e attitudine della vittima a essere ingannata	714
6.	Il dolo del terzo	715
7.	Il dolo incidente, e il risarcimento del danno	717

38

LA VIOLENZA

1.	La violenza-minaccia: violenza "psichica" e "fisica"	719
2.	La credibilità della minaccia	720
3.	I caratteri del male minacciato: male esterno al contratto; male notevole	723
4.	L'ingiustizia del male, e la minaccia di esercitare un diritto	724
5.	Nesso di causalità fra minaccia e contratto. La violenza "incidente"	725
6.	La minaccia del terzo, e il problema dell'intenzionalità	726
7.	Ai margini della violenza: timore, pericolo, bisogno, dipendenza economica	727

39

I REGIMI DEL CONTRATTO INVALIDO:
LEGITTIMAZIONE, PRESCRIZIONE, RECUPERO

1.	Contratto nullo e annullabile: somiglianze e differenze di trattamento	729
----	--	-----

2.	Le restituzioni (e l'eccezione del contratto immorale)	730
3.	La legittimazione all'annullamento (e l'annullabilità assoluta)	732
4.	La legittimazione alla nullità	734
5.	Le nullità relative	735
6.	La rilevabilità d'ufficio della nullità, e i limiti processuali	737
7.	Annulabilità e prescrizione	739
8.	Nullità e prescrizione	740
9.	Il recupero dei contratti invalidi: premessa	742
10.	La convalida del contratto annullabile: convalida espressa	743
11.	<i>Segue</i> : la convalida tacita	745
12.	La rettifica del contratto annullabile (per errore)	746
13.	L'insanabilità del contratto nullo: regola ed eccezioni	747
14.	Esecuzione e pubblicità come fattori di recupero	749
15.	La conversione del contratto nullo	751

40

IL TRATTAMENTO DEI CONTRATTI INVALIDI: ALTRI PROFILI

1.	La nullità parziale del contratto: ratio, criteri, aspetti processuali	755
2.	Quando l'art. 1419 ¹ è fuori gioco: integrazione legale del contratto parzialmente nullo; altri casi	758
3.	Nullità e annullabilità nel contratto plurilaterale	759
4.	Nullità, retroattività e terzi: regole ed eccezioni	760
5.	Annullamento, retroattività e terzi: regole ed eccezioni	762
6.	Gli effetti del contratto nullo e del contratto annullabile	763
7.	Ancora su nullità e annullabilità: il contratto invalido come contratto con "forza di titolo" minorata	764
8.	La responsabilità per conclusione di contratto invalido	766

41

LA RESCISSIONE

1.	Minorazioni della libertà contrattuale e contratti ingiusti: il rimedio della rescissione	769
2.	Il contratto concluso in stato di pericolo	772
3.	Il contratto concluso in stato di bisogno (rescissione per lesione): lo stato di bisogno	773
4.	<i>Segue</i> : la lesione, e l'approfittamento	776
5.	L'azione di rescissione, e il regime del contratto rescindibile	777
6.	La riduzione a equità	779

7.	L'ambito del rimedio	781
8.	Rescissione e usura	783

42

REGOLAZIONE DEL MERCATO E PROTEZIONE DEI CONTRAENTI DEBOLI

1.	Mercato, contratti, regolazione	785
2.	I contratti standard (condizioni generali di contratto): l'efficacia nei confronti dell'aderente	787
3.	<i>Segue</i> : specifica approvazione scritta delle clausole onerose	788
4.	<i>Segue</i> : interpretazione; moduli e formulari	790
5.	Dalle condizioni generali di contratto ai contratti dei consumatori	791
6.	I contratti dei consumatori: ambito della categoria; informazioni precontrattuali e clausole vessatorie	792
7.	La nozione di clausola vessatoria: definizione e criteri generali	794
8.	La presunzione di vessatorietà per le clausole della "lista grigia"	796
9.	Elementi impeditivi della vessatorietà: riproduzione di atti normativi; trattativa sulla clausola	797
10.	Il rimedio individuale: nullità delle clausole vessatorie. Il regresso del professionista	799
11.	Altre regole: trasparenza; interpretazione favorevole al consumatore . .	800
12.	Rimedi collettivi: azione inibitoria e tutela amministrativa	801
13.	Discipline settoriali di protezione dei consumatori-contrattanti: in particolare, contratti negoziati fuori dei locali commerciali e a distanza	802
14.	Oltre la protezione del consumatore: protezione del cliente; protezione dell'impresa debole nei contratti asimmetrici fra imprese	803
15.	I contratti di subfornitura	805
16.	L'abuso di dipendenza economica	807
17.	La regolazione del mercato, e l'impatto sul diritto dei contratti: il contratto asimmetrico di mercato	809

43

LA RISOLUZIONE: CAUSE E REGIMI

1.	La risoluzione del contratto, in generale	813
2.	Le fonti della risoluzione: risoluzioni volontarie e legali	814
3.	I modi della risoluzione: automatica, per sentenza, per negozio	815
4.	Le ragioni della risoluzione: risoluzioni-rimedio e risoluzioni non remediali .	816
5.	La risoluzione come rimedio sinallagmatico	817
6.	Interessi protetti, e disponibilità del rimedio risolutorio	819

7.	Le conseguenze della risoluzione	820
8.	Le conseguenze rispetto ai terzi	820
9.	Le conseguenze fra le parti: contratti a esecuzione istantanea e contratti di durata	821
10.	<i>Segue</i> : restituzioni e risarcimenti	823
11.	Risoluzione e invalidità	824

44

LA RISOLUZIONE PER INADEMPIMENTO

1.	Gli inadempimenti, e i rimedi	827
2.	Di fronte all'inadempimento: l'alternativa fra adempimento e risoluzione, e gli interessi delle parti	828
3.	La legittimazione all'iniziativa risolutoria	831
4.	Presupposti della risoluzione: inadempimento ingiustificato; inadempimento imputabile?	832
5.	<i>Segue</i> : la gravità dell'inadempimento	834
6.	Risoluzione giudiziale e di diritto	836
7.	La risoluzione di diritto: diffida ad adempiere	838
8.	<i>Segue</i> : clausola risolutiva espressa	840
9.	<i>Segue</i> : termine essenziale	842
10.	La risoluzione giudiziale: effetti della domanda	844
11.	Dopo l'inadempimento, ma prima della domanda	845
12.	Le incertezze del giudizio di risoluzione	846
13.	Inadempimento e risoluzione parziale	848
14.	Inadempimenti reciproci	849
15.	I campi di applicazione della disciplina	850
16.	<i>Segue</i> : i contratti plurilaterali con comunione di scopo	852

45

INADEMPIMENTO E RIMEDI: ALTRI PROFILI

1.	Premessa	855
2.	L'eccezione d'inadempimento: inadempimento giustificante	855
3.	<i>Segue</i> : l'inadempimento giustificato (inadempimento-reazione)	858
4.	Il mutamento delle condizioni patrimoniali di controparte	860
5.	L'esclusione convenzionale delle eccezioni sospensive («solve et repete»)	861
6.	La clausola penale	863
7.	<i>Segue</i> : la disciplina della penale	865
8.	Le clausole di esonero o limitazione della responsabilità	867

46

LA RISOLUZIONE PER IMPOSSIBILITÀ SOPRAVVENUTA

1.	Perché l'impossibilità sopravvenuta della prestazione risolve il contratto .	871
2.	I caratteri dell'impossibilità risolutoria	872
3.	L'impossibilità sopravvenuta e la sfera del creditore	874
4.	L'impossibilità parziale	876
5.	I contratti con effetti reali	877

47

LA RISOLUZIONE PER ECCESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

1.	Le sopravvenienze: problemi e rimedi	879
2.	I rimedi contro l'eccessiva onerosità: presupposti e ratio	881
3.	Il differimento della prestazione dovuta	882
4.	Il mancato esaurimento della prestazione colpita dall'onerosità	884
5.	L'eccessiva onerosità della prestazione: diretta e indiretta	884
6.	<i>Segue</i> : l'alea normale del contratto	887
7.	L'imprevedibilità	888
8.	Il rimedio risolutorio: posizione della parte onerata	890
9.	Il rimedio di adeguamento: riduzione a equità	892
10.	Il rimedio di adeguamento per i contratti gratuiti	893
11.	Ambito di applicazione dei rimedi: l'esclusione dei contratti aleatori . .	894
12.	<i>Segue</i> : altre questioni	895

48

PRESUPPOSIZIONE, E RIMEDI MANUTENTIVI
(DI ADEGUAMENTO DEL CONTRATTO)

1.	Inadeguatezze dei rimedi codificati	897
2.	La presupposizione: il problema	898
3.	Le regole della presupposizione	899
4.	I contratti di (lunga) durata e l'esigenza di stabilità del rapporto: inadeguatezza dei rimedi ablativi	901
5.	I rimedi manutentivi (di adeguamento del contratto)	902
6.	Flessibilità del rapporto contrattuale: il ruolo dell'autonomia privata . .	904
7.	Clausole di rinegoziazione e obbligo legale di rinegoziare	905
8.	L'inadempimento dell'obbligo di rinegoziare, fra rimedi in forma specifica e per equivalente	907
9.	Complessità dei fenomeni contrattuali e "contract governance"	908