

INDICE SOMMARIO

<i>Introduzione</i>	XIX
<i>Ringraziamenti</i>	LXVII

CAPITOLO I
THE PROBLEM OF SOCIAL COST

di RONALD H. COASE
3 J. L. & Econ. 1 (1960)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

1. Il problema da esaminare	1
2. La natura reciproca del problema	2
3. Il sistema del prezzo in caso di responsabilità per danno.	3
4. Il sistema dei prezzi in assenza di responsabilità per danno	5
5. Il problema illustrato <i>ex novo</i>	8
6. Il costo delle transazioni preso in considerazione	15
7. La delimitazione legale dei diritti e il problema economico	18
8. La discussione di Pigou ne “L’Economia del Benessere”	20
9. Un cambiamento di approccio	24

CAPITOLO II
PROPERTY RULES, LIABILITY RULES, AND INALIENABILITY:
ONE VIEW OF THE CATHEDRAL

di GUIDO CALABRESI & DOUGLAS MELAMED
Harv. L. Rev. 1089 (1972)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	27
1. L’attribuzione degli <i>entitlements</i>	31
2. Regole di protezione e regolazione degli <i>entitlements</i>	36
3. Lo schema e le regole di controllo dell’inquinamento	42
4. Lo schema e le sanzioni penali.	49
Conclusioni	51

CAPITOLO III

APPUNTI SULL'ANALISI ECONOMICA DEI CONTRATTI

di FRANCO ROMANI

Quadrimestre, n. 1, 1985, pp. 15-29

Sintesi di ENRICO BAFFI 53

CAPITOLO IV

CONTRACT LAW AND THE STATE OF NATURE

di ANTHONY T. KRONMAN

1 J. L. Econ. & Org. 5 (1985)

Sintesi di ALICE CAMPOLMI

1.	Lo stato di natura	67
2.	Le tecniche per ridurre l'insicurezza degli scambi nello stato di natura . . .	70
3.	Il diritto dei contratti e i limiti della sicurezza	75
4.	Il potere coercitivo dello Stato	78

CAPITOLO V

ENFORCING PROMISES: AN EXAMINATION OF THE BASIS OF CONTRACT

di CHARLES J. GOETZ & ROBERT E. SCOTT

89 Yale L. J. 1261 (1980)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	81
1. Natura e funzione delle promesse	84
1.1. Coercizione ottimale delle promesse	84
1.2. La funzione delle promesse: determinare l'affidamento del promissario	85
2. La reazione di autotutela alle promesse incerte da parte del promissario . .	87
3. Promettere: le azioni del promittente	88
3.1. I costi della promessa: l'eventualità del rimpianto	88
3.2. Adattamento del promittente: le precauzioni	90
4. Ottimizzare l'interazione promittente-promissario	91
5. Le promesse unilaterali	92
5.1. Esecuzione forzata della promessa	92
5.2. Esecuzione forzata e attività precauzionale del promittente	94
6. Le promesse bilaterali	97
6.1. La funzione della negoziazione nell'ipotesi di promesse bilaterali . . .	99
6.2. Rimedi in caso di inadempimento di promesse oggetto di uno scambio di promesse	100
7. Riepilogo e implicazioni	102

CAPITOLO VI

VERTICAL INTEGRATION, APPROPRIABLE RENTS,
AND THE COMPETITIVE CONTRACTING PROCESS

di BENJAMIN KLEIN, ROBERT G. CRAWFORD & ARMEN A. ALCHIAN

21 J. L. & Econ. 297 (1978)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	107
1. Quasi-rendite appropriabili in presenza di <i>asset</i> specializzati	108
2. Soluzioni contrattuali	112
3. Esempio di quasi-rendita specializzata appropriabile	114
Conclusioni	122

CAPITOLO VII

THE BARGAIN PRINCIPLE AND ITS LIMITS

di MELVON A. EISENBERG

95 Harv. L. Rev. 741 (1982)

Sintesi di FRANCESCA GIUSTINIANI

Introduzione	125
1. Contratti parzialmente eseguiti	126
2. I contratti ad esecuzione totalmente differita	139
Conclusioni	141

CAPITOLO VIII

TRANSACTION COSTS, RISK AVERSION,
AND THE CHOICE OF CONTRACTUAL ARRANGEMENTS

di STEVEN N. CHEUNG

12 J. L. & Econ. 23 (1969)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	143
1. La scelta contrattuale in ambito agricolo	146
2. Caratteristiche dei contratti di affitto e del contratto di mezzadria (<i>Cina, 1925-1940</i>)	150
3. La durata del contratto d'affitto	156
3.1. La scelta di un contratto d'affitto di durata relativamente lunga	158
3.2. La scelta di un contratto d'affitto di durata relativamente corta	159
Conclusioni	160

CAPITOLO IX

A REEXAMINATION OF NONSUBSTANTIVE UNCONSCIONABILITY

di ALAN SCHWARTZ

63 Va. L. Rev. 1053 (1977)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	163
1. Povertà	166
2. Assenza di alternative di mercato e fallimento nella personalizzazione dei contratti	171
3. Il potere di mercato	177
4. Incapacità dei compratori di massimizzare la propria utilità.	181
Conclusioni	183

CAPITOLO X

THREE THEORIES OF SUBSTANTIVE FAIRNESS

di FRANK H. BUCKLEY

19 Hofstra L. Rev. 33 (1990)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	185
1. La teoria degli incentivi	187
2. Teoria della cooperazione	192
3. Teoria del controllo (<i>screening</i>)	194
Conclusioni	199

CAPITOLO XI

MISTAKE, DISCLOSURE, INFORMATION, AND THE LAW OF CONTRACTS

di ANTHONY T. KRONMAN

7 J. Leg. Stud. 1 (1978)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	201
1. Errore e allocazione del rischio	201
2. La produzione di informazioni e gli obblighi informativi	205
3. La giurisprudenza	212
4. Errori unilaterali e obbligo di condivisione delle informazioni	215
Conclusioni	217

CAPITOLO XII

IMPOSSIBILITY AND RELATED DOCTRINES IN CONTRACT LAW:
AN ECONOMIC ANALYSIS

di RICHARD A. POSNER & ANDREW M. ROSENFILED

6 J. Leg. Stud. 83 (1977)

Sintesi di MARTINA BUFFONE

Introduzione	219
1. Impossibilità sopravvenuta e relative dottrine: principi fondamentali	220
2. Principi economici	224
3. L'analisi che si applicherà	229
4. Applicazione dell'approccio economico	231
5. Casi tipici	232
5.1. Contratti per servizi alla persona	232
5.2. Gli effetti dell'illiceità sopravvenuta sui contratti degli insegnanti e sulle locazioni	234
5.3. Contratti di trasporto	236
5.4. Contratti per la produzione o la fornitura di attrezzature specializ- zate	238
5.5. Contratti di fornitura di prodotti agricoli	239
5.6. Contratti di pascolo	239
6. Conseguenze dell'estinzione del contratto per impossibilità sopravvenuta . .	240
Conclusioni	243

CAPITOLO XIII

CONTRACT REMEDIES, RENEGOTIATION,
AND THE THEORY OF EFFICIENT BREACH

di RICHARD CRASWELL

61 S. Cal. L. Rev. 629 (1988)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	245
1. La decisione sull'adempimento o sulla violazione del contratto.	246
2. Redistribuzione e avversione al rischio	252
3. Decisioni in materia di precauzioni da adottare contro la possibilità di inadempimento e di scelta della controparte negoziale	257
4. Aggiustamenti nel caso di applicazione imperfetta	264
5. Punire l'inadempimento inefficiente	266
Conclusioni	268

CAPITOLO XIV

INSTITUTIONAL CHANGE AND THE QUASI-INVISIBLE HAND

di VICTOR P. GOLDBERG

17 J. L. & Econ. 461 (1974)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	271
1. Il cambiamento istituzionale	274
2. La pressione dei gruppi e il problema dell'azione collettiva	281
3. Le varie risorse disponibili per i gruppi per influenzare le regole	285
4. I contratti standard e la Legge di Gresham	286
Conclusioni	290

CAPITOLO XV

THE CHOICE OF THE INSTITUTIONAL FRAMEWORK: A COMMENT

di R.H. COASE

17 J.L. & Econ. 493 (1974)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI 291

CAPITOLO XVI

CONTRACT AS THING

di ARTHUR A. LEFF

19 Am. U. L. Rev. 131 (1970)

Sintesi di MARTINA BUFFONE

Introduzione	297
1. Classificazione e metafora	298
2. Contratto come contratto	300
3. Contratto come contratto di adesione	301
4. Contratto come cosa	304
5. Aspetti pratici	306
Conclusioni	310

CAPITOLO XVII

THE EFFICIENT CONSUMER FORM CONTRACT:
LAW AND ECONOMICS MEETS THE REAL WORLD

di MICHAEL I. MEYERSON

24 Ga. L. Rev. 583 (1990)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	313
1. L'analisi economica dei contratti	314
2. Un ritratto economico dei contratti standardizzati	319
3. La dottrina delle aspettative ragionevoli.	326
Conclusioni	332

CAPITOLO XVIII

THE MARKET FOR "LEMONS":
QUALITY UNCERTAINTY AND THE MARKET MECHANISM

di GEORGE AKERLOF

Q. J. Econ., 84(3) (1970): 488-500

Sintesi di PENG PENG

Introduzione	339
1. Il modello	341
2. Altri casi di selezione avversa	342
3. Le soluzioni teoriche per il problema della selezione avversa.	344
Conclusioni	345

CAPITOLO XIX

THE BOILERPLATE PUZZLE

di DOUGLAS G. BAIRD

104 Mich. L. Rev. 933 (2006)

Sintesi di ALICE CAMPOLMI

Introduzione	347
1. L'approffittamento e il <i>boilerplate</i>	348
2. Collusione e termini standardizzati	352
3. Clausole standardizzate e paternalismo debole	354
4. Clausole standardizzate e attenuazione dell'attività di segnalazione (<i>signalling</i>)	358
Conclusioni	361

CAPITOLO XX

FILLING GAPS IN INCOMPLETE CONTRACTS:
AN ECONOMIC THEORY OF DEFAULT RULES

di IAN AYRES & ROBERT GERTNER

99 Yale L. J. 87 (1989)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	363
1. <i>Penalty default rules</i>	368
2. Una teoria generale delle norme di <i>default</i>	379
3. Una teoria delle lacune.	384
Conclusioni	388

CAPITOLO XXI

LEGAL RESTRICTIONS ON PRIVATE CONTRACTS CAN ENHANCE EFFICIENCY

di PHILIPPE AGHION & BENJAMIN HERMALIN

6 J. L. Econ. & Org. 381 (1990)

Sintesi di ENRICO BAFFI

Introduzione	391
1. Il modello	393
2. Analisi del modello	395
3. Analisi generale.	396
4. Analisi del primo caso: equilibrio di aggregazione (<i>pooling equilibrium</i>). . .	401
5. Analisi del secondo caso: equilibrio di separazione (<i>separating equilibrium</i>). .	403
6. Prima applicazione del modello: le clausole penali	405
7. Una seconda applicazione del modello: i benefits offerti dal datore di lavoro al lavoratore	407
Conclusioni	408

CAPITOLO XXII

PROPERTY RULES AND LIABILITY RULES IN UNCONSCIONABILITY
AND RELATED DOCTRINES

di RICHARD CRASWELL

60 U. Chi. L. Rev. 1 (1993).

Sintesi di ALICE CAMPOLMI

1. <i>Property rules e liability rules</i> applicate nel diritto dei contratti	411
2. Criteri per la valutazione della ragionevolezza sostanziale dei contratti e delle clausole	416
3. La nozione di consenso adeguato	419

4. Applicazioni della teoria elaborata	422
Conclusioni	426

CAPITOLO XXIII

PASSING ON THE COSTS OF LEGAL RULES:
EFFICIENCY AND DISTRIBUTION IN BUYER-SELLER RELATIONSHIPS

di RICHARD CRASWELL

43 Stan. L. Rev. 361 (1991)

Sintesi di PENG PENG

Introduzione	429
1. Le norme imperative che impongono costi sui venditori	432
2. Il trasferimento dei costi legali.	433
4. Riepilogo dei risultati ottenuti	438
Conclusioni	440

CAPITOLO XXIV

A BEHAVIORAL APPROACH TO LAW AND ECONOMICS

di CHRISTINE JOLLS, CASS. R. SUNSTEIN, RICHARD THALER

50 Stan. L. Rev. 1471 (1998)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	443
1. Previsioni verificabili.	446
2. Il comportamento degli agenti	449
2.1. Il gioco dell'Ultimatum.	449
2.2. Negoziare dopo le decisioni giudiziali	450
2.3. Le clausole contrattuali obbligatorie	453
3. Il contenuto del diritto	456
4. Aneddotica sulla legislazione ambientale	458
5. Prescrizioni.	459
6. Analisi normativa e anti-paternalismo	464
Conclusioni	465

CAPITOLO XXV

THE ENDOWMENT EFFECT, LOSS AVERSION, AND STATUS QUO BIAS

di DANIEL KAHNEMAN, JACK L. KNETSCH J.L. & RICHARD H. THALER

J. Econ. Perspect., 5(1) (1991): 193-206

Sintesi di ENRICO BAFFI

Introduzione	469
------------------------	-----

1. L'effetto dotazione (<i>endowment effect</i>)	471
2. La preferenza per lo <i>status quo</i> (<i>status quo bias</i>).	473
3. L'avversione alle perdite (<i>loss aversion</i>).	474
4. Questioni di equità e di giustizia.	476
Conclusioni	479

CAPITOLO XXVI

MORE THAN YOU WANTED TO KNOW - THE FAILURE OF MANDATED DISCLOSURE

di OMRI BEN-SHAHAR & CARL E. SCHNEIDER

Princeton University Press (2014)

Sintesi di FRANCESCA GIUSTINIANI	481
--	-----

CAPITOLO XXVII

CLAUSOLE VESSATORIE E ANALISI ECONOMICA DEL DIRITTO:
NOTE IN MARGINE ALLE RAGIONI
(ED ALLE INCONGRUENZE) DELLA NUOVA DISCIPLINA

di ALESSIO PACCES & ROBERTO PARDOLESI

AA.VV., Diritto Privato 1996 (II), 1997, pp. 377-426

Sintesi di ANDREA PERINI

1. I contratti fra professionisti e consumatori e l'analisi economica del diritto	495
Conclusioni	506

CAPITOLO XXVIII

THE HARMONIZATION OF LEGAL WARRANTIES IN EUROPEAN SALES LAW:
AN ECONOMIC ANALYSIS

di FRANCESCO PARISI

52 AM. J. Comp. L. 403 (2004)

Sintesi di ANDREA PERINI

Introduzione	509
1. Obiettivo e strumenti della Direttiva CE 1999/44	510
2. L'analisi economica delle garanzie convenzionali e legali	512
3. Rischio esogeno: le garanzie come assicurazioni.	513
4. Asimmetria informativa: garanzie come strumento di trasmissione delle informazioni	514
5. Rischio endogeno: le garanzie come incentivi	518
6. La Direttiva CE 1999/44 e l'analisi economica della protezione europea dei consumatori	520

7. Preferenze rilevate e pratiche di mercato: garanzie obbligatorie e protezione minima	526
Conclusioni	529

CAPITOLO XXIX

REGULATORY TECHNIQUES IN CONSUMER PROTECTION:
A CRITIQUE OF EUROPEAN CONSUMER CONTRACT LAW

di OREN BAR-GILL & OMRI BEN-SHAHAR

Common Market Law Review, Vol. 50, Special Issue (2013), pp. 109-126

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	531
1. Norme imperative	535
2. Informazione e trasparenza	537
3. Regolamentazione dell'adesione e del recesso: la libertà dal contratto	540
4. Integrazione e interpretazione	541
Conclusioni	543

CAPITOLO XXX

MAKING CREDIT SAFER

di OREN BAR-GILL & ELIZABETH WARREN

157 U. Pa. L. Rev. 1 (2008)

Sintesi di FRANCESCA LEUCCI

Introduzione	545
1. Il problema: perché i mercati di prodotti di credito ai consumatori falliscono . .	547
2. Il danno: le conseguenze del fallimento del mercato del credito	552
3. La soluzione	554
3.1. Interventi giudiziali <i>ex post</i>	554
3.2. Regolazione <i>ex ante</i>	557
4. Una nuova proposta	559

CAPITOLO XXXI

ECONOMIC ANALYSIS OF LAW AFTER THREE DECADES: SUCCESS OR FAILURE?

di ERIC A. POSNER

112 Yale L. J. 829 (2003)

Sintesi di ENRICO BAFFI

Introduzione	561
<i>Parte I. L'analisi economica del diritto dei contratti</i>	563

<i>Parte II.</i> La teoria dei contratti incompleti	578
<i>Parte III.</i> Perché l'analisi economica fallisce nello spiegare il diritto dei contratti .	584
<i>Parte IV.</i> L'influenza dell'analisi economica del diritto dei contratti sulla dottrina, sulle Corti e sul Legislatore	586
<i>Parte V.</i> Altre metodologie	588
Conclusioni	593

CAPITOLO XXXII

IN THAT CASE, WHAT IS THE QUESTION? ECONOMICS AND THE DEMANDS
OF CONTRACT THEORY

di RICHARD CRASWELL

112 Yale L. J. 903 (2004)

Sintesi di ENRICO BAFFI

Introduzione	595
1. La valenza descrittiva dell'analisi economica del diritto dei contratti	596
2. La valenza normativa dell'analisi economica del diritto dei contratti	598
3. Le teorie "interpretative" (<i>interpretive theories</i>)	602
Conclusioni	605