

INDICE-SOMMARIO

PARTE I PROFILI GENERALI

CAPITOLO I

IL PROBLEMA DEL NEGOZIO DI ACCERTAMENTO

1. Atti di accertamento e negozio di accertamento: dalla tipicità all'atipicità.	3
2. Variabili e costanti concettuali nell'identificazione del <i>proprium</i> dell'accertamento negoziale.	21
3. Dall'incertezza all'accertamento: due profili ricorrenti e problematici, nell'ottica della costruzione della categoria negoziale	28
4. Necessità di adottare una prospettiva che guardi alla genesi processuale del fenomeno. La natura dell'arbitrato irrituale	32
5. Autonomia privata e accertamento	40

CAPITOLO II

L'EMERSIONE DELLA FIGURA NELLA DOTTRINA TEDESCA E IN QUELLA ITALIANA

1. Quadro d'insieme.	45
2. <i>Stipulatio, confessio, cautiones, billets, chartulae</i>	50
3. Dai surrogati della sentenza al riconoscimento costitutivo astratto.	59
4. Il <i>Feststellungsvertrag</i>	67
5. Primi risultati della dottrina italiana	72

PARTE II

L'ACCERTAMENTO COME CATEGORIA ORDINANTE

CAPITOLO I

ACCERTAMENTO, CONFESSIONE E RICONOSCIMENTO

1. L'accertamento e gli istituti che incidono sulla ripartizione dell'onere probatorio	77
2. La confessione stragiudiziale e l'accertamento	83

3.	Il riconoscimento come accertamento	89
4.	L'emersione di uno spazio autonomo dell'accertamento rispetto alla confessione stragiudiziale e al riconoscimento: quadro di sintesi	110

CAPITOLO II

ACCERTAMENTO, RIPRODUZIONE E RINNOVAZIONE DEL NEGOZIO

1.	La successione di dichiarazioni nel prisma dell'accertamento.	115
2.	Alcuni chiarimenti preliminari circa la natura della seconda dichiarazione.	118
3.	La lettura del fenomeno sulla scorta dell'elaborazione teorica tedesca.	123
4.	Le classificazioni della dottrina italiana	129

CAPITOLO III

ACCERTAMENTO E TRANSAZIONE

1.	Aspetti preliminari	139
2.	Sovrapposizioni, distinzioni, analogie, nel quadro della composizione della lite ovvero della rimozione dell'incertezza	142
3.	Necessità di assicurare ai due istituti autonoma funzione	151
4.	Distinzioni sotto il profilo effettuale; conclusioni.	159

CAPITOLO IV

ACCERTAMENTO E SENTENZA

1.	Accertamento giurisdizionale e accertamento negoziale: incertezza, tutela e autotutela	163
2.	Differenze strutturali	171
3.	Considerazioni critiche sulle dinamiche dispositive dell'accertamento, nell'ottica della preclusività	175

PARTE III

IL NEGOZIO DI ACCERTAMENTO E I SUOI EFFETTI

CAPITOLO I

LA FATTISPECIE

1.	La struttura della dichiarazione negoziale: accertamento unilaterale e bilaterale	179
2.	La causa	189
3.	L'oggetto.	213
4.	La forma	216

CAPITOLO II

GLI EFFETTI: DICHIARATIVITÀ, COSTITUTIVITÀ, DISPOSIZIONE E PRECLUSIONE

1.	Considerazioni generali sulla natura del negozio di accertamento, in ragione dei suoi effetti	221
2.	Piano sostanziale e piano processuale dell'efficacia del negozio di accertamento.	228
3.	La fissazione del rapporto tra giudizio e disposizione; la retroattività . . .	233
4.	L'accertamento negativo	250
5.	Difficoltà sottese alle due ricostruzioni e intrinseca problematicità dell'identificazione di un effetto preclusivo sostanziale	253
6.	L'accertamento come contesto affidante in grado di fondare una <i>exceptio doli</i> . Critica	263
7.	La trascrizione	267

CAPITOLO III

ACCERTAMENTO ED ERRORE

1.	Errore e impugnazione dell'accertamento negoziale: falsi problemi e variabili ricostruttive	281
2.	Errore e giustificazione dell'attribuzione: due modelli possibili di definizione della patologia del negozio di accertamento, in relazione al rapporto primario accertato	287
3.	Errore sull'oggetto dell'accertamento, errore sulla funzione di accertamento, errore sulla difformità dell'accertato rispetto al rapporto primario. .	290
4.	Declinazioni dell'incertezza iniziale e riproposizione del profilo causale. .	297

<i>Indice degli autori</i>	307
<i>Indice analitico</i>	311

