

INDICE SOMMARIO

<i>Introduzione</i>	XI
-------------------------------	----

CAPITOLO I

LA VENDITA DI PARTECIPAZIONI NELLA CONTRATTAZIONE INTERNAZIONALE E DOMESTICA

1. Il <i>Sale and Purchase Agreement</i>	1
2. L'aspirazione all'autosufficienza.	7
2.1. Clausole e modelli contrattuali alieni: una coabitazione difficile.	14
3. L'oggetto della prestazione traslativa nel <i>Sale and Purchase Agreement</i>	23
4. L'andamento bifasico del procedimento: <i>signing e closing</i>	33
5. Meccanismi di determinazione del prezzo: clausole di aggiustamento del prezzo ed <i>earn out</i>	50

CAPITOLO II

LE "RAPPRESENTAZIONI E GARANZIE" NEI CONTRATTI REGOLATI DAL DIRITTO ITALIANO

1. La comparsa delle "rappresentazioni e garanzie" nelle vendite regolate dal diritto italiano.	55
1.1. <i>Segue</i>	62
2. Inadeguatezza delle norme codicistiche in tema di garanzie nella vendita.	64
3. Vendita di partecipazioni e vendita di azienda: una distinzione insuperabile? Cass., 12 settembre 2019, n. 22790.	72
4. Inadeguatezza dei rimedi di parte generale.	82
5. Clausole indennitarie e clausola di unico rimedio.	89
6. Indennizzi e aggiustamento del prezzo.	98

CAPITOLO III

IL PRINCIPIO *CAVEAT EMPTOR* *REPRESENTATIONS E WARRANTIES IN COMMON LAW*

1. Il principio <i>caveat emptor</i> e le garanzie dell'acquirente nella giurisprudenza delle corti inglesi.	103
--	-----

2.	La giurisprudenza delle corti statunitensi.	115
3.	L'evoluzione legislativa nel solco del <i>case law</i>	117
4.	<i>Warranties e conditions</i>	121
5.	<i>Representations e warranties</i>	127
6.	Il concetto di <i>misrepresentation</i>	130
7.	La <i>doctrine of non disclosure</i>	136

CAPITOLO IV

LA QUALIFICAZIONE DEL PATTO DI GARANZIA
RAPPORTO TRA GARANZIE CONVENZIONALI E LEGALI

1.	Il problema dell'asimmetria informativa. Elementi strutturali del patto. . .	147
2.	La discussa natura del patto di garanzia.	156
2.1.	Sul rapporto tra garanzie convenzionali e garanzie legali.	159
3.	Gli orientamenti della giurisprudenza di legittimità.	167
3.1.	L'indirizzo della Cassazione tributaria.	168
3.2.	L'intervento di Cass., 24 luglio 2014, n. 16963 e la giurisprudenza successiva.	171
3.3.	Cenno alla <i>querelle</i> in tema d'interpretazione degli atti ai fini dell'ap- plicazione della imposta di registro.	176
4.	Le posizioni della dottrina.	179
5.	Il recente orientamento della giurisprudenza di legittimità in tema di garanzia per i vizi.	187

CAPITOLO V

PATTI SULLA GESTIONE INTERINALE E CLAUSOLE CONDIZIONALI

1.	Lo schema dell'art. 1381 c.c. e le garanzie sulla gestione <i>ad interim</i>	195
2.	Effetti della promessa del fatto del terzo, natura e criteri di determinazione dell'indennizzo <i>ex art.</i> 1381 c.c. in dottrina e giurisprudenza.	199
3.	Le promesse di fatti altrui come impegni di garanzia: rapporto tra indennizzo e risarcimento.	213
4.	Le clausole sulla gestione interinale come patti accessori al SPA con funzione di garanzia pura.	222
5.	<i>Segue</i>	226
6.	Le clausole condizionali nel SPA.	228
6.1.	La condizione come congegno di sicurezza.	245
6.2.	Indennizzo e <i>way-out</i>	248

CAPITOLO VI

TECNICHE DI GESTIONE DEI RISCHI NEL SPA

1.	Le garanzie del venditore come prestazioni di sicurezza.	253
----	--	-----

2.	Garanzie convenzionali e responsabilità precontrattuale.	258
3.	Impossibilità di equiparare il difetto di veridicità di una dichiarazione all'inadempimento di un obbligo derivante dalla vendita.	274
3.1.	Limiti di validità dell'assunzione di rischio: il rilievo dell'affidamento incolpevole.	282
4.	Validità delle clausole indennitarie in rapporto all'art. 1229 c.c.	283
5.	Clausole che limitano il debito e clausole che limitano la responsabilità.	290
6.	Patto di garanzia e meccanismo condizionale: analogie e differenze.	296
7.	Le garanzie d'osservanza delle leggi.	301
8.	Dichiarazioni su fatti e opinioni in punto di diritto.	305
9.	Rappresentazioni 'vaghe' o inaffidabili.	309

CAPITOLO VII

REPRESENTATION AND WARRANTY INSURANCE

1.	L'assicurazione contro il rischio di <i>misrepresentation</i>	315
2.	Rischio assicurato e durata della garanzia.	321
2.1.	Franchigie, massimali ed esclusioni.	322
3.	Clausole che limitano o escludono il diritto di surroga.	330
3.1.	I dubbi sulla natura della surroga e il recente indirizzo della giurisprudenza di legittimità.	332
3.2.	Inoperatività della surroga nell'assicurazione contro il rischio della falsità di dichiarazioni incolpevoli.	339
4.	La clausola <i>claims made (and notified)</i>	347
4.1.	Il carattere retroattivo dell'assicurazione contro il rischio di <i>misrepresentation</i>	355
4.2.	La <i>deeming clause</i>	359
5.	Le ragioni della crescente diffusione delle <i>R&W Insurance</i> dal punto di vista dell'analisi economica del diritto.	363
5.1.	Gli interessi sottesi.	366
6.	L'assicurazione <i>buy-side</i> : il rapporto con figure negoziali affini.	368
7.	L'assicurazione <i>sell-side</i>	374

