

## INDICE SOMMARIO

### INTRODUZIONE

#### IL CONTRATTO TRA *TIPICO* E *ATIPICO*: LA DISTINZIONE SERVE ANCORA?

di *Renato Clarizia*

1. I termini della questione . . . . .	1
2. Il contratto <i>tipico</i> . . . . .	2
3. Il contratto <i>tipico</i> alla prova della <i>atipicità</i> . La causa . . . . .	6
4. L'inganno della terminologia . . . . .	9
5. Conclusioni . . . . .	11

### A.

#### CONTRATTI PER LA PRODUZIONE DI BENI E PER L'ESECUZIONE DI OPERE E SERVIZI

### CAPITOLO I

#### IL CONTRATTO DI APPALTO PUBBLICO

di *Biancamaria Raganelli e Serena Oggianu*

1. Il contratto di appalto pubblico. Nozione, natura giuridica e cornice regolamentare . . . . .	17
2. Gli appalti pubblici di lavori e di opere pubbliche . . . . .	24
2.1. Generalità. . . . .	24
2.2. Ambito oggettivo di applicazione del codice dei contratti. . . . .	26
2.3. Pianificazione, programmazione e progettazione dei lavori pubblici . . . . .	31
2.4. Procedura ad evidenza pubblica. Fase di iniziativa: legittimazione alla partecipazione. . . . .	33
2.5. Procedura ad evidenza pubblica: fase di selezione del contraente e aggiudicazione del contratto . . . . .	40
2.6. Esecuzione del contratto: principi . . . . .	44
2.7. Eventi diacronici e cause di scioglimento del rapporto contrattuale. . . . .	50
3. Gli appalti pubblici di forniture. . . . .	55
3.1. La nozione di fornitura. . . . .	55
3.2. Ambito oggettivo di applicazione del d.lgs. n. 50/2016 ai contratti pubblici di fornitura . . . . .	56
4. Gli appalti pubblici di servizi . . . . .	57
4.1. Definizione e disciplina applicabile . . . . .	57

4.2. Sulla distinzione tra appalto pubblico di servizi e concessione di servizi . . . . .	59
5. Appalti pubblici misti e contratti misti . . . . .	63

## CAPITOLO II

## IL CONTRATTO DI CONCESSIONE

di *Biancamaria Raganelli*

1. L'istituto della concessione . . . . .	71
2. Il contratto di concessione come modello di Partenariato Pubblico Privato. . . . .	75
2.1. La ricerca di una collaborazione tra pubblico e privato . . . . .	75
2.2. PPP contrattualizzati e la necessità di una disciplina europea in materia di concessioni . . . . .	79
2.3. Le fondamenta della disciplina: i principi generali . . . . .	80
3. Servizi pubblici nell'ordinamento comunitario e concessioni . . . . .	84
3.1. La complessa materia dei servizi pubblici in Europa . . . . .	84
3.2. Concessione <i>versus</i> appalto e contratti misti . . . . .	87
4. La direttiva 2014/23/UE e il recepimento nel Codice Appalti 2016 . . . . .	91
4.1. I principi generali . . . . .	91
4.2. Le principali novità introdotte dalla direttiva e recepite nel Codice. . . . .	93
5. La tutela giurisdizionale in Europa e i recenti sviluppi. . . . .	98

## CAPITOLO III

## IL CONTRATTO DI AVVALIMENTO

di *Elio Guarnaccia e Elena Zisa*

1. Premessa . . . . .	105
2. Genesi dell'Istituto . . . . .	106
3. L'art. 89 del nuovo Codice degli appalti pubblici. Le novità rispetto all'art. 49 del d.lgs. n. 163/2006 . . . . .	107
4. Rapporto tra avvalimento e subappalto. . . . .	112
5. L'avvalimento nel raggruppamento temporaneo di imprese (RTI) e nel consorzio stabile. . . . .	113
6. Il contratto di avvalimento. Approdi giurisprudenziali sotto la vigenza dell'art. 49, d.lgs. n. 163/2006 e questioni giuridiche ancora aperte . . . . .	115

## CAPITOLO IV

IL *PROJECT FINANCING*di *Elio Guarnaccia e Marco Antoci*

1. Definizione e peculiarità della finanza di progetto . . . . .	129
2. Il <i>project financing</i> nell'ambito dei contratti di partenariato pubblico privato. . . . .	133
3. La disciplina del <i>project financing</i> nel nuovo codice appalti (d.lgs. 50/2016): aspetti generali e procedure . . . . .	135
3.1. Cenni alle procedure di <i>project financing</i> nella disciplina previgente. . . . .	137

3.2.	La procedura ad iniziativa pubblica . . . . .	141
3.3.	La procedura ad iniziativa privata . . . . .	143
4.	La fase esecutiva del <i>project financing</i> e la disciplina operativa . . . . .	146
4.1.	La società di progetto . . . . .	147
4.2.	Il Piano economico-finanziario . . . . .	150
4.3.	La bozza e il contratto di concessione. . . . .	153
4.4.	Gli obblighi per le parti e le garanzie da prestare. . . . .	155
4.5.	Le vicende della concessione: revoca, risoluzione e subentro. . . . .	157

## CAPITOLO V

IL CONTRATTO DELL'*IN HOUSE PROVIDING*di *Luca De Pauli*

1.	Definizione di " <i>in house</i> " . . . . .	165
2.	L'evoluzione normativa . . . . .	166
3.	L'elaborazione giurisprudenziale della Corte di Giustizia . . . . .	173
4.	I presupposti dell' <i>in house</i> secondo il Giudice amministrativo . . . . .	175
4.1.	La partecipazione dell'ente ed il "controllo analogo" . . . . .	175
4.2.	Lo svolgimento dell'attività in favore dell'ente affidante . . . . .	179
4.3.	L'inderogabilità dei requisiti . . . . .	180
5.	L'effettivo ambito di operatività dell'istituto. . . . .	181
6.	Soci scelti con gara ed affidamento diretto del servizio . . . . .	183
7.	Vita e vicende della società dell' <i>in house</i> . . . . .	184
7.1.	La costituzione della società. . . . .	184
7.2.	Gli amministratori. . . . .	186
7.3.	I dipendenti. . . . .	186
7.4.	La vita della società. . . . .	186
8.	La tutela giurisdizionale . . . . .	187
8.1.	I terzi e l' <i>in house</i> . . . . .	187
8.2.	<i>In house</i> e abuso d'ufficio . . . . .	189
9.	La responsabilità amministrativa degli amministratori . . . . .	190

## CAPITOLO VI

## IL CONTRATTO DI LOGISTICA INTEGRATA

di *Stefano Fadda*

1.	Introduzione . . . . .	193
2.	Il contratto di logistica . . . . .	197
3.	Oggetto e struttura del contratto di logistica. . . . .	199
4.	I tipi contrattuali di riferimento . . . . .	201
4.1.	Il contratto di deposito. . . . .	201
4.2.	I contratti di trasporto e di spedizione . . . . .	210
4.3.	I contratti di appalto e di mandato . . . . .	220
5.	Le principali problematiche connesse alla definizione di un contratto di logistica . . . . .	222
6.	Conclusioni . . . . .	226

## CAPITOLO VII

IL CONTRATTO DI *ENGINEERING*  
E L'*ENERGY PERFORMANCE CONTRACT*

di Carmelo Giurdanella e Sandro Feligioni

1. Premessa . . . . .	235
2. Le tipologie di <i>engineering</i> . . . . .	236
3. L'evoluzione dell' <i>engineering</i> : l' <i>Energy Performance Contract</i> . . . . .	238
4. Caratteri distintivi dell' <i>Energy Performance Contract</i> . . . . .	238
5. I soggetti contraenti. Le ESCo . . . . .	240
6. L'inquadramento giuridico. . . . .	241
7. Il finanziamento tramite terzi (FTT). . . . .	242
8. Ritardi nella diffusione e possibili soluzioni . . . . .	243
9. Garanzie e bonus . . . . .	244

**B.**

**CONTRATTI PER IL COMPIMENTO  
E LA PROMOZIONE DEGLI AFFARI**

## CAPITOLO I

## IL MANDATO

di Ranieri Razzante

1. Nozione e oggetto del mandato. . . . .	253
2. Mandato con rappresentanza . . . . .	257
3. Mandato senza rappresentanza . . . . .	259
4. Le tipologie di mandato . . . . .	261
4.1. Mandato generale e mandato speciale. . . . .	261
4.2. Mandato a titolo oneroso e mandato a titolo gratuito . . . . .	262
4.3. Mandato come contratto di durata e come contratto non di durata. . . . .	264
4.4. Mandato con pluralità di mandatari e mandato con pluralità di mandanti . . . . .	265
5. Obbligazioni del mandatario . . . . .	267
5.1. Diligenza e buona fede. . . . .	267
5.2. Limiti del mandato . . . . .	269
5.3. Comunicazione dell'eseguito mandato e obbligo di rendiconto. . . . .	270
6. Obbligazioni del mandante . . . . .	271
6.1. Mezzi necessari per l'esecuzione del mandato . . . . .	271
6.2. Spese e compenso del mandatario . . . . .	272
7. Estinzione del mandato . . . . .	272
7.1. Revoca del mandato e rinuncia del mandatario . . . . .	273
7.2. Morte, interdizione, inabilitazione . . . . .	275

## CAPITOLO II

## IL CONTRATTO DI COMMISSIONE

di Antonio Arrotino

1. Nozione e caratteristiche essenziali . . . . .	279
---	-----

1.1.	Analogie e divergenze con tipi contrattuali affini . . . . .	285
2.	La provvigione . . . . .	287
3.	Lo star del credere . . . . .	290
4.	Le operazioni a fido. . . . .	292
5.	Commissionario contraente in proprio . . . . .	293
6.	Scioglimento del contratto . . . . .	294
7.	Il fallimento. Cenni . . . . .	294

CAPITOLO III

IL CONTRATTO DI AGENZIA

di *Antonio Arrotino*

1.	Le fonti del contratto di agenzia . . . . .	297
2.	Nozione ed elementi del contratto di agenzia . . . . .	303
2.1.	L'attività promozionale. . . . .	303
2.2.	Le prestazioni accessorie. . . . .	307
2.3.	La stabilità . . . . .	308
2.4.	La zona . . . . .	310
2.5.	L'esclusiva . . . . .	311
2.6.	La forma del contratto . . . . .	312
3.	Le parti contrattuali. . . . .	314
3.1.	Il preponente. . . . .	314
3.2.	L'agente. . . . .	314
3.2.1.	Distinzione agenzia-rapporto di lavoro subordinato. . . . .	316
3.2.2.	Il ruolo degli agenti . . . . .	318
3.2.3.	Il contratto concluso dall'agente non iscritto al ruolo. . . . .	319
3.2.4.	L'agente con rappresentanza. . . . .	324
4.	Gli obblighi dell'agente . . . . .	324
4.1.	L'agire nell'interesse del preponente . . . . .	324
4.2.	L'obbligo di agire con lealtà e buona fede . . . . .	325
4.3.	L'obbligo di seguire le istruzioni del preponente . . . . .	327
4.4.	Gli obblighi informativi . . . . .	327
4.5.	Gli obblighi del commissionario . . . . .	329
4.6.	Lo star del credere . . . . .	329
4.7.	L'impedimento dell'agente . . . . .	330
5.	Gli obblighi del preponente . . . . .	331
6.	La provvigione. . . . .	334
6.1.	La provvigione diretta . . . . .	338
6.2.	La provvigione indiretta . . . . .	339
6.3.	La provvigione sugli affari conclusi dopo lo scioglimento del contratto . . . . .	342
6.4.	L'accordo tra preponente e terzo per non dare esecuzione al contratto . . . . .	342
7.	Durata del contratto e cessazione del rapporto . . . . .	343
7.1.	Il contratto a tempo indeterminato . . . . .	344
7.2.	Il contratto a tempo determinato. . . . .	346
7.3.	Il recesso per giusta causa . . . . .	347
7.4.	La risoluzione . . . . .	349
7.5.	L'indennità per la cessazione del rapporto. . . . .	349
7.6.	Il patto di non concorrenza . . . . .	352

CAPITOLO IV  
IL CONTRATTO DI MEDIAZIONE  
di *Ranieri Razzante*

1.	Introduzione ed evoluzione storica. . . . .	355
2.	Disciplina normativa . . . . .	357
3.	Natura e struttura . . . . .	359
4.	Elementi del contratto . . . . .	363
	4.1. Accordo . . . . .	363
	4.2. Causa . . . . .	364
	4.3. Oggetto . . . . .	366
	4.4. Forma . . . . .	367
5.	Effetti del contratto . . . . .	368
6.	Il rapporto con le parti . . . . .	369
	6.1. Gli obblighi del mediatore. . . . .	370
7.	Il rapporto con il mediatore. . . . .	372
	7.1. La provvigione . . . . .	374
8.	Vicende del contratto. . . . .	376
	8.1. Estinzione del rapporto . . . . .	376
	8.2. Prescrizione. . . . .	378
	8.3. Giudizio . . . . .	379
9.	Mediazione professionale . . . . .	380

CAPITOLO V  
IL PROCACCIAMENTO D’AFFARI  
di *Ranieri Razzante*

1.	Definizione e fonti. . . . .	385
2.	Differenze con altre forme di intermediazione commerciale . . . . .	388

**C.**

**CONTRATTI DI DISTRIBUZIONE E DI COLLABORAZIONE**

CAPITOLO I  
LA CONCESSIONE DI VENDITA  
di *Vittorio Mirra*

1.	Inquadramento e classificazione giuridica. . . . .	397
	1.1. Concessione di vendita e somministrazione . . . . .	398
	1.2. Concessione di vendita e agenzia. . . . .	400
	1.3. Concessione di vendita, contratto di vendita e mandato. . . . .	402
	1.4. Contratto atipico . . . . .	402
2.	Caratteristiche del contratto di concessione di vendita. . . . .	404
	2.1. Ricerca ed individuazione della volontà delle parti. Buona fede ed abuso del diritto . . . . .	405
	2.2. Scadenza e recesso . . . . .	408
3.	Cenni alle principali clausole negoziali . . . . .	408
	3.1. Obblighi del concedente . . . . .	408

3.2.	Obblighi del concessionario . . . . .	411
3.3.	L'esclusiva . . . . .	413
4.	La concessione di vendita in ambito internazionale. . . . .	418
4.1.	Giurisdizione . . . . .	418
4.2.	Cenni all'esperienza delle legislazioni straniere . . . . .	420

## CAPITOLO II

## IL CONTRATTO ESTIMATORIO

di Luisa Taldone

1.	Nozione introduttiva e funzione economica . . . . .	423
2.	Natura giuridica del contratto. . . . .	424
3.	Elementi del contratto . . . . .	425
3.1.	Causa . . . . .	425
3.2.	Consegna . . . . .	426
3.3.	Oggetto . . . . .	427
4.	Disciplina . . . . .	427
4.1.	Trasferimento della proprietà. . . . .	427
4.2.	Tutela del <i>tradens</i> e dei suoi creditori. . . . .	428
4.3.	Obbligazione dell' <i>accipiens</i> . Pagamento del prezzo. . . . .	429
4.4.	Disciplina della restituzione . . . . .	430
4.5.	Disciplina del rischio e garanzia per i vizi . . . . .	431
5.	Figure affini al contratto estimatorio. . . . .	431
5.1.	<i>Consignment stock</i> . . . . .	432

## CAPITOLO III

IL CONTRATTO DI *FRANCHISING*

di Luisa Taldone

1.	Evoluzione normativa e tipizzazione del contratto di <i>franchising</i> . . .	437
2.	L'affiliazione commerciale: definizioni. . . . .	438
2.1.	Indipendenza dell'affiliato . . . . .	438
2.2.	L'inserimento nella rete integrata di affiliati. . . . .	439
2.3.	Il <i>know-how</i> . . . . .	440
3.	Onerosità del contratto. Diritto d'ingresso e corrispettivi periodici . .	440
4.	Ambito di applicazione della legge: il <i>master franchising</i> . . . . .	441
5.	Forma del contratto e suo contenuto . . . . .	441
6.	Pre-sperimentazione della formula commerciale. . . . .	442
7.	Durata del contratto . . . . .	443
8.	Il recesso dal contratto a tempo determinato . . . . .	444
9.	Rinnovo del contratto . . . . .	444
10.	Obblighi dell'affiliante . . . . .	445
10.1.	La consegna dei documenti allegati al contratto. . . . .	445
10.2.	Obbligo di informazione: esigenze di tutela e disciplina applicabile . . . . .	447
11.	Obblighi dell'affiliato . . . . .	448
12.	Obblighi precontrattuali di comportamento. Il dovere di correttezza .	450
13.	Annullamento del contratto . . . . .	451

CAPITOLO IV  
LA VENDITA DEI BENI DI CONSUMO  
di *Velia Di Fonzo*

1.	Caratteri generali . . . . .	457
2.	Ambito di applicazione. . . . .	459
	2.1. Ambito di applicazione oggettivo . . . . .	460
	2.2. Il contratto di <i>leasing</i> . . . . .	461
3.	Ambito di applicazione soggettivo . . . . .	464
	3.1. Definizione di consumatore . . . . .	466
	3.2. Definizione di produttore . . . . .	467
4.	Conformità al contratto . . . . .	468
	4.1. Il sistema delle regole presuntive dettate dall'art. 129, co. 2 . . . . .	469
	4.2. L'idoneità del bene di consumo agli usi "abituali" e "speciali" voluti dal consumatore . . . . .	474
	4.3. La qualità e le prestazioni che il consumatore "può ragionevolmente aspettarsi": l'idoneità a fondare le "ragionevoli aspettative" del consumatore in ragione delle "dichiarazioni pubbliche sulle caratteristiche specifiche dei beni" rese da venditori e produttori. . . . .	479
5.	Ipotesi di esclusione della garanzia. . . . .	481
	5.1. I difetti conosciuti dal consumatore e quelli che il consumatore non poteva ignorare con l'ordinaria diligenza . . . . .	482
	5.2. I difetti derivanti da materiali o istruzioni forniti dal consumatore . . . . .	488
6.	La responsabilità del venditore: fattispecie riconducibile all'inadempimento contrattuale e ordine gerarchico previsto per il sistema dei rimedi . . . . .	489
	6.1. I rimedi della riparazione e sostituzione del bene. . . . .	492
	6.2. I rimedi della riduzione del prezzo e della risoluzione del contratto . . . . .	494
	6.3. Il rimedio del risarcimento del danno: un rimedio non previsto dalla legge di attuazione . . . . .	495

CAPITOLO V  
IL *CATERING*  
di *Luisa Taldone*

1.	Origine e funzione economica del contratto di <i>catering</i> . . . . .	503
2.	Elementi del contratto ed individuazione della disciplina applicabile . . . . .	504
3.	Oggetto del contratto di <i>catering</i> . . . . .	506
4.	Le diverse tipologie di <i>catering</i> . . . . .	506
	4.1. <i>Catering</i> con preparazione dei pasti <i>in loco</i> . . . . .	507
	4.2. <i>Catering</i> con confezionamento esterno . . . . .	507
	4.3. <i>Tickets restaurant</i> . . . . .	508
	4.4. <i>Banqueting</i> . . . . .	508
	4.5. Il <i>catering</i> navale ed aereo. . . . .	509

CAPITOLO VI  
IL CONTRATTO DI SOMMINISTRAZIONE  
di *Luisa Taldone*

1. Nozione e natura giuridica . . . . .	515
2. Normativa di rinvio . . . . .	516
3. Requisiti . . . . .	518
3.1. L'accordo, la causa e gli effetti . . . . .	518
3.2. La forma . . . . .	519
4. Contratto per adesione . . . . .	519
5. Obbligo di contrarre del monopolista legale . . . . .	519
6. Entità della somministrazione . . . . .	520
7. Determinazione e pagamento del prezzo . . . . .	521
8. Scadenza delle prestazioni . . . . .	522
9. Estinzione . . . . .	523
9.1. Risoluzione per inadempimento . . . . .	523
9.2. Risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta . . . . .	525
10. Sospensione della somministrazione . . . . .	526
11. Clausole di concorrenza . . . . .	526
11.1. Patto di preferenza . . . . .	526
11.2. Patto di esclusiva . . . . .	528
12. Contratto a tempo indeterminato e recesso . . . . .	530
13. Somministrazione e figure affini . . . . .	531

CAPITOLO VII  
IL BARTER (O BARTERING)  
di *Domenico Di Bisceglie*

1. Premessa . . . . .	535
2. Caratteristiche comuni della famiglia di contratti: gli elementi del contratto . . . . .	538
2.1. Comparazione con la permuta: la contestualità delle prestazioni . . . . .	538
2.2. Ancora sulla comparazione con la permuta: l'oggetto delle prestazioni . . . . .	541
2.3. Ancora sulla comparazione con la permuta: altre problematiche afferenti ad oggetto e causa del contratto . . . . .	545
3. Il <i>barter</i> CtoC ( <i>Consumer to Consumer</i> ) . . . . .	547
3.1. In particolare: la figura del gestore . . . . .	548
4. Il <i>corporate barter</i> . . . . .	549
4.1. Il <i>Barter BtoB (Business to Business)</i> . . . . .	550
4.2. La compensazione multilaterale ( <i>Commercial Compensation</i> ) . . . . .	553
4.3. Il <i>Barter Transfrontaliero</i> . . . . .	558
4.3.1. In particolare: il <i>barter</i> transfrontaliero e la restrizione dei mercati di collocamento . . . . .	561
4.4. Il <i>Barter pubblicitario</i> . . . . .	564
4.4.1. Ricostruzione pratica della fattispecie contrattuale . . . . .	565
4.4.2. Questioni giuridiche . . . . .	570

**D.**  
**CONTRATTI DI PRESTITO  
E DI GODIMENTO DI BENI**

CAPITOLO I

IL CONTRATTO DI MUTUO

di *Elena Bassoli*

1.	Genesi e natura del contratto di mutuo . . . . .	581
2.	Il mutuo di scopo . . . . .	584
3.	Differenze ed analogie con altri tipi di contratto . . . . .	587
4.	Le patologie nella restituzione del debito. . . . .	591
5.	La capacità e la legittimazione delle parti . . . . .	594
6.	Il mutuo ipotecario societario per debiti pregressi . . . . .	598
7.	L'usurarietà degli interessi moratori e la nullità della relativa clausola. . . . .	600

CAPITOLO II

IL CONTRATTO DI “LOCAZIONE COMMERCIALE”

di *Carlo Merisio e Giulia Zanchetta*

1.	Le cosiddette Locazioni Commerciali - Il quadro normativo di riferimento . . . . .	603
2.	La disciplina generale delle locazioni - Il Codice civile . . . . .	604
	2.1. Alterazioni, addizioni e migliorie. . . . .	604
	2.2. L'obbligo di manutenzione . . . . .	605
3.	Il regime ordinario delle locazioni commerciali . . . . .	607
	3.1. Durata e rinnovo del contratto . . . . .	607
	3.2. Recesso del conduttore. . . . .	608
	3.2.1. Recesso convenzionale . . . . .	608
	3.2.2. Recesso per gravi motivi . . . . .	610
	3.3. Il rinnovo e la disdetta . . . . .	611
	3.4. L'indennità per la perdita di avviamento . . . . .	612
	3.5. Sublocazione e cessione del contratto . . . . .	615
	3.6. Il diritto di prelazione . . . . .	616
	3.6.1. Il diritto di prelazione in caso di vendita . . . . .	616
	3.6.2. Prelazione in caso di nuova locazione . . . . .	619
	3.7. L'indicizzazione . . . . .	620
	3.8. Deposito cauzionale e garanzie alternative. . . . .	621
4.	Il regime speciale opzionale per le “grandi locazioni” . . . . .	622
	4.1. Presupposti e limiti di applicazione . . . . .	622
	4.2. Disposizioni derogabili . . . . .	624
	4.3. Un esempio di clausola in deroga . . . . .	625
	4.4. In sintesi . . . . .	626

CAPITOLO III

IL CONTRATTO DI *LEASING* OPERATIVO

di *Roberto Panetta*

1.	Il <i>leasing</i> operativo. Inquadramento . . . . .	629
----	--	-----

2.	Servizi accessori . . . . .	631
3.	Il <i>leasing</i> operativo e la disciplina applicabile . . . . .	632
3.1.	Le obbligazioni del locatore . . . . .	634
3.2.	I vizi della cosa locata . . . . .	636
3.3.	Le obbligazioni del conduttore . . . . .	639
4.	Schema riepilogativo . . . . .	641

#### CAPITOLO IV

### IL CONTRATTO PER IL GODIMENTO DI UN IMMOBILE, IN FUNZIONE DELLA SUCCESSIVA ALIENAZIONE DELLO STESSO

di *Eliana Sarra*

1.	Premessa . . . . .	643
2.	L'ambito di applicazione della disciplina . . . . .	644
3.	La disciplina . . . . .	645

## E.

### CONTRATTI DI TRASPORTO

#### CAPITOLO I

### IL CONTRATTO DI AUTOTRASPORTO DI COSE

di *Stefano Fadda*

1.	Introduzione . . . . .	663
2.	L'albo degli autotrasportatori ed il sistema autorizzativo . . . . .	666
3.	Il regime tariffario dell'autotrasporto . . . . .	668
3.1.	Le tariffe a forcilla . . . . .	668
3.2.	La liberalizzazione dell'attività di autotrasporto di cose per conto di terzi . . . . .	670
3.3.	La reintroduzione di tariffe obbligatorie . . . . .	671
3.4.	Il superamento delle tariffe obbligatorie . . . . .	674
4.	La forma del contratto di autotrasporto . . . . .	684
4.1.	Contratto scritto e contratto non scritto ai sensi del d.lgs. n. 286/2005 . . . . .	687
4.2.	La data certa . . . . .	692
5.	La corresponsabilità . . . . .	694
5.1.	Responsabilità del vettore, del committente, del caricatore e del proprietario della merce per violazione delle norme sulla sicurezza stradale . . . . .	694
5.2.	La corresponsabilità per il pagamento del corrispettivo ai subvettori . . . . .	698
5.3.	La corresponsabilità retributiva, previdenziale ed assicurativa . . . . .	700
6.	La subvezione . . . . .	702
7.	Le sanzioni dirette ad arginare il fenomeno dell'abusivismo . . . . .	704
8.	Limite del debito del vettore . . . . .	705
9.	Conclusioni . . . . .	717

CAPITOLO II  
IL CONTRATTO DI TRASPORTO MARITTIMO DI COSE  
di *Filippo Bruno*

1.	Il contratto di trasporto marittimo di cose: nozione . . . . .	719
2.	La forma del contratto . . . . .	720
3.	Gli obblighi del vettore e del caricatore. . . . .	720
4.	La responsabilità del vettore marittimo . . . . .	723
5.	La contestazione del danno e l'ambito spazio-temporale di responsabilità del vettore marittimo . . . . .	726
6.	Il danno da ritardo . . . . .	728
7.	Il limite di responsabilità del vettore marittimo . . . . .	729
8.	La polizza di carico nel trasporto marittimo di cose . . . . .	731
9.	Il termine per far valere i diritti . . . . .	733
10.	Il trasporto di carico totale ed i "charter parties" . . . . .	736

CAPITOLO III  
CONTRATTO DI ORMEGGIO  
di *Manuela Rinaldi*

1.	Introduzione e nozioni generali. . . . .	739
2.	Il quadro normativo. . . . .	741
3.	La rilevanza dell'autonomia contrattuale delle parti . . . . .	742
4.	Metodo interpretativo della disciplina contrattuale . . . . .	742
5.	Le prestazioni caratterizzanti il contratto di ormeggio . . . . .	743
	5.1. La responsabilità dell'ormeggiatore-depositario . . . . .	744
	5.2. Le clausole di esonero della responsabilità. . . . .	746
	5.3. La fruizione dei servizi accessori . . . . .	746
6.	L'assimilazione alla figura del parcheggio . . . . .	747

CAPITOLO IV  
IL CONTRATTO DI TRASPORTO AEREO  
DI PERSONE E DI BAGAGLI  
di *Manuela Rinaldi*

1.	Introduzione e nozioni generali. . . . .	749
2.	Quadro normativo. . . . .	750
3.	La formazione del contratto: obblighi di informazione da parte del vettore. . . . .	752
4.	La forma . . . . .	754
5.	Responsabilità del vettore per morte o lesioni ai passeggeri: lineamenti generali . . . . .	754
	5.1. Ripartizione dell'onere della prova, nozione di danno, <i>accident</i> e delimitazione spazio-temporale della responsabilità del vettore. . . . .	755
	5.2. La prova liberatoria a carico del vettore . . . . .	756
6.	Responsabilità del vettore per il trasporto dei bagagli: lineamenti generali . . . . .	757
	6.1. Ripartizione dell'onere della prova . . . . .	757

6.2.	Limitazione di debito . . . . .	758
7.	Impedimenti del vettore: profili generali . . . . .	759
7.1.	Il negato imbarco . . . . .	760
7.2.	La cancellazione del volo . . . . .	761
7.3.	Il ritardo . . . . .	761
8.	L'impedimento del passeggero . . . . .	762
9.	Giurisdizione e competenza . . . . .	762
10.	Decadenza . . . . .	763

## CAPITOLO V

IL CONTRATTO DI *HANDLING* AEROPORTUALEdi *Fabio Di Fonzo*

1.	Nozione e fonti . . . . .	765
2.	Liberalizzazione dell' <i>handling</i> . . . . .	768
3.	Elementi, natura, esecuzione ed estinzione del contratto . . . . .	772
4.	Responsabilità connesse al contratto di <i>handling</i> . . . . .	777
4.1.	Responsabilità diretta dell' <i>handler</i> . . . . .	777
4.2.	Responsabilità del vettore aereo . . . . .	780

## F.

I CONTRATTI DELLA BORSA,  
DELLE ASSICURAZIONI, DEI TITOLI E DEI TITOLI DI CREDITO

## CAPITOLO I

## IL CONTRATTO DI ASSICURAZIONE

di *Andrea Maura*

1.	Il contratto di assicurazione . . . . .	787
2.	Il contratto di assicurazione contro i danni. . . . .	788
3.	L'assicurazione contro gli infortuni . . . . .	790
4.	La coassicurazione. . . . .	793
5.	L'assicurazione della responsabilità civile. . . . .	793
6.	L'assicurazione sulla vita. . . . .	796

## CAPITOLO II

## LA RIASSICURAZIONE

di *Andrea Maura*

1.	La riassicurazione in generale. . . . .	799
2.	La riassicurazione facoltativa e i trattati di riassicurazione . . . . .	801
3.	Il Codice Civile e la riassicurazione . . . . .	802

## CAPITOLO III

IL CONTRATTO DI *BROKERAGGIO* ASSICURATIVOdi *Andrea Maura*

- |    |  |     |
|----|--|-----|
| 1. | La Direttiva 2002/92/CE del 9.12.2002 in materia di intermediazione assicurativa . . . . . | 805 |
| 2. | Il contratto di <i>brokeraggio</i> come contratto di mediazione . . . . .                  | 808 |
| 3. | Le teorie intermedie . . . . .   | 809 |
| 4. | La teoria del contratto socialmente tipico . . . . .                                       | 810 |

## CAPITOLO IV

IL CONTRATTO AUTONOMO DI GARANZIA,  
LA POLIZZA FIDEIUSSORIA  
E L'ASSICURAZIONE DEL CREDITOdi *Andrea Maura*

- |    |   |     |
|----|---|-----|
| 1. | Il contratto autonomo di garanzia . . . . . | 813 |
| 2. | La polizza fideiussoria . . . . .           | 815 |
| 3. | L'assicurazione del credito. . . . .        | 817 |

## CAPITOLO V

IL CONTRATTO DI RIPORTO  
E IL CONTRATTO DI PRESTITO TITOLIdi *Andrea Maura*

- |    |   |     |
|----|---|-----|
| 1. | Il contratto di riporto . . . . .                           | 821 |
| 2. | Il contratto di prestito titoli . . . . .                   | 822 |
| 3. | La vendita allo scoperto ( <i>short selling</i> ) . . . . . | 824 |

## CAPITOLO VI

## IL CONTRATTO DI CAPITALIZZAZIONE

di *Andrea Maura*

- |    |  |     |
|----|--|-----|
| 1. | Il contratto di capitalizzazione . . . . .                           | 825 |
| 2. | Il recesso dal contratto di capitalizzazione . . . . .               | 826 |
| 3. | Le altre norme applicabili al contratto di capitalizzazione. . . . . | 827 |

## CAPITOLO VII

IL CONTRATTO DI *SWAP*di *Francesco Scutiero*

- |    |  |     |
|----|--|-----|
| 1. | Il contratto di <i>swap</i> . Profili generali . . . . . | 831 |
| 2. | I caratteri del contratto <i>swap</i> . . . . .          | 833 |
| 3. | Il valore del contratto ed i costi impliciti . . . . .   | 837 |
| 4. | La forma del contratto di <i>swap</i> . . . . .          | 841 |

5.	La funzione del contratto . . . . .	842
6.	L'alea e la causa del contratto . . . . .	842
7.	Le principali tipologie di <i>swap</i> : l' <i>interest rate swap</i> , il <i>currency swap</i> , l' <i>asset swap</i> . . . . .	848
7.1.	L' <i>interest rate swap</i> . . . . .	848
7.2.	Il <i>currency swap</i> . . . . .	852
7.3.	L' <i>asset swap</i> . . . . .	854
8.	La condotta. . . . .	856

## CAPITOLO VIII

## I CONTRATTI DERIVATI DI CREDITO

di *Francesco Scutiero*

1.	I contratti derivati di credito . . . . .	863
2.	La disciplina e la funzione dei <i>credit derivatives</i> . . . . .	864
3.	Il rischio e le condizioni di contratto . . . . .	866
4.	Il <i>credit default swap</i> . . . . .	867

## CAPITOLO IX

I CONTRATTI *FUTURE* E *FORWARD*di *Francesco Scutiero*

1.	Il contratto di <i>future</i> . . . . .	871
2.	Caratteristiche del contratto di <i>future</i> . . . . .	874
3.	Il rapporto tra <i>future</i> e <i>forward</i> . . . . .	876
4.	Finalità del contratto <i>future</i> . . . . .	878

## CAPITOLO X

IL CONTRATTO DI GESTIONE DEI VALORI MOBILIARI  
ALLA LUCE DEL NUOVO REGOLAMENTO INTERMEDIARIdi *Andrea Maura*

1.	Il mercato dei servizi e delle attività di investimento alla luce del recepimento della Direttiva MIFID . . . . .	881
2.	Le novità specifiche in tema di intermediazione finanziaria . . . . .	882
3.	Da Mifid 1 a Mifid 2 . . . . .	883

## CAPITOLO XI

IL *MERCHANT BANKING*di *Francesco Scutiero*

1.	L'attività di <i>merchant banking</i> . . . . .	885
----	---	-----

**G.**  
**I CONTRATTI BANCARI E FINANZIARI**

CAPITOLO I

IL CONTRATTO DI DEPOSITO FONDI IN BANCA

di *Ranieri Razzante*

1.	Nozione e caratteristiche essenziali . . . . .	891
1.1.	La localizzazione del rapporto . . . . .	898
1.2.	Capacità giuridica delle parti . . . . .	900
2.	Le tipologie di deposito . . . . .	900
3.	Libretto di deposito a risparmio . . . . .	902
3.1.	Il libretto nominativo . . . . .	908
3.2.	Libretto pagabile al portatore . . . . .	913
4.	Le procedure di ammortamento . . . . .	917

CAPITOLO II

IL CONTRATTO DI APERTURA DI CREDITO

di *Fabio Di Fonzo*

1.	Fonti e generalità . . . . .	919
2.	Natura giuridica e peculiarità . . . . .	921
2.1.	Causa e oggetto dell'apertura di credito tra disponibilità e utilizzazione della somma . . . . .	921
2.2.	Tratti differenziali rispetto al mutuo e alla promessa di mutuo . . . . .	924
2.3.	Teorie sulla valorizzazione del momento dell'accreditamento e apertura di credito di firma . . . . .	927
2.4.	Teorie sulla situazione soggettiva dell'accreditato e dell'accreditante; lo sconto titoli . . . . .	930
3.	Caratteristiche e formazione del contratto . . . . .	932
3.1.	Procedimento di formazione del contratto . . . . .	932
3.2.	Forma del contratto e ammissibilità di aperture di credito stipulate per fatti concludenti . . . . .	935
3.3.	(Segue) Forma e contenuto del contratto nella disciplina vigente . . . . .	937
3.4.	Profili di responsabilità della banca . . . . .	939
3.5.	(Segue) Presupposti ed elementi della concessione abusiva di credito . . . . .	943
4.	Diritti ed obblighi delle parti . . . . .	946
4.1.	Obblighi delle parti . . . . .	946
4.2.	Modi di utilizzazione: l'apertura di credito semplice e in conto corrente . . . . .	949
4.3.	(Segue) Atti di utilizzazione e forme d'uso . . . . .	950
5.	L'apertura di credito garantita . . . . .	953
5.1.	Pegno <i>omnibus</i> e clausole di estensione della garanzia . . . . .	955
5.2.	Clausola di rotatività . . . . .	957
6.	L'estinzione dell'apertura di credito . . . . .	960
6.1.	Morte e fallimento dell'accreditato . . . . .	961

6.2.	Il recesso nella disciplina legale. . . . .	963
6.3.	Il recesso nella disciplina pattizia. . . . .	967
6.4.	( <i>Segue</i> ) Temperamenti alla prassi bancaria in tema di recesso . . . . .	969

## CAPITOLO III

## L'ANTICIPAZIONE BANCARIA

di *Fabio Di Fonzo*

1.	Fonti e generalità della disciplina . . . . .	981
2.	I soggetti dell'anticipazione bancaria . . . . .	982
3.	L'elemento oggettivo dell'anticipazione bancaria . . . . .	983
3.1.	La proporzionalità tra garanzia e credito concesso . . . . .	985
3.2.	( <i>Segue</i> ) Divisibilità e sostituibilità del pegno. . . . .	985
4.	Caratteristiche del pegno. . . . .	990
4.1.	Oggetto del pegno. . . . .	990
4.2.	Modalità di costituzione del pegno. . . . .	992
4.3.	Formalità della costituzione del pegno ai fini dell'esercizio del diritto di prelazione . . . . .	994
4.4.	Obblighi, diritti e responsabilità derivanti dal pegno . . . . .	996
4.5.	Clausole di estensione della garanzia . . . . .	997
4.6.	Clausola di rotatività . . . . .	999
5.	Tipologie di anticipazione bancaria . . . . .	1002
5.1.	Anticipazione bancaria semplice e in conto corrente . . . . .	1003
5.2.	Anticipazione bancaria propria e impropria . . . . .	1005
5.3.	( <i>Segue</i> ) Individuazione in concreto degli elementi discretivi tra pegno regolare e irregolare . . . . .	1008
6.	Natura giuridica dell'anticipazione bancaria . . . . .	1011

## CAPITOLO IV

## LO SCONTO BANCARIO

di *Fabio Di Fonzo*

1.	Fonti e generalità della disciplina . . . . .	1019
2.	Natura giuridica e caratteri del contratto . . . . .	1021
2.1.	Tesi sulla natura giuridica . . . . .	1021
2.2.	Caratteri del contratto . . . . .	1024
3.	Struttura del contratto . . . . .	1026
3.1.	Oggetto del contratto. . . . .	1026
3.2.	( <i>Segue</i> ) Tipologie controverse di sconto . . . . .	1027
3.3.	La prededuzione dell'interesse (sconto). . . . .	1030
3.4.	La cessione del credito . . . . .	1030
3.5.	Forma del contratto. . . . .	1032
4.	Rapporti collegati: castelletto di sconto e apertura di credito. . . . .	1033
4.1.	Distinzione e collegamento negoziale tra castelletto di sconto e apertura di credito . . . . .	1035
5.	Disciplina del rapporto . . . . .	1036
6.	Sconto cambiario . . . . .	1038
6.1.	Sconto di tratte con cessione della provvista. . . . .	1040
7.	Sconto di tratte documentate . . . . .	1042

CAPITOLO V  
IL MUTUO FONDIARIO  
di *Elena Bassoli*

1.	Il credito fondiario . . . . .	1047
2.	La durata nel mutuo fondiario . . . . .	1051
3.	La risoluzione per inadempimento e la decadenza dal beneficio del termine . . . . .	1054
4.	L'abuso dello strumento della garanzia ipotecaria . . . . .	1059
5.	Gli interessi moratori del mutuo fondiario . . . . .	1061
6.	Il recesso del mutuatario. . . . .	1064
7.	Lo <i>jus variandi</i> . . . . .	1066
8.	La rinegoziazione del mutuo nella nuova disciplina . . . . .	1069
9.	La responsabilità del notaio . . . . .	1070

CAPITOLO VI  
I CREDITI DOCUMENTARI  
di *Fabio Di Fonzo*

1.	Nozione e fonti . . . . .	1073
2.	Caratteristiche e tipologie del credito documentario . . . . .	1076
	2.1. Astrattezza, autonomia e letteralità del credito documentario . . . . .	1076
	2.2. Tipologie di credito documentario . . . . .	1080
	2.3. Forme particolari di credito documentario . . . . .	1084
3.	Natura giuridica del credito documentario . . . . .	1086
	3.1. ( <i>Segue</i> ) Eccezioni opponibili e rimedi cautelari . . . . .	1090
4.	Obblighi della banca . . . . .	1093
	4.1. ( <i>Segue</i> ) Criteri dell'esame documentale. . . . .	1096

CAPITOLO VII  
LE CASSETTE DI SICUREZZA  
di *Fabio Di Fonzo*

1.	Fonti e generalità della disciplina . . . . .	1103
2.	Natura giuridica e caratteri del contratto . . . . .	1104
3.	Struttura e del contratto . . . . .	1104
4.	Disciplina del rapporto e diritti del cliente . . . . .	1106
5.	Obblighi e responsabilità della banca . . . . .	1107
6.	Prova del danno e clausole limitative della responsabilità della banca. . . . .	1109

CAPITOLO VIII  
LA CESSIONE DEI CREDITI D'IMPRESA  
di *Gianmarco Bertone*

1.	Natura giuridica del negozio di cessione del credito e disciplina civilistica . . . . .	1115
2.	Cedibilità e incedibilità dei crediti . . . . .	1121

3.	Cessione <i>pro soluto</i> , cessione <i>pro solvendo</i> . . . . .	1125
4.	La disciplina della cessione dei crediti d'impresa prevista dalla l. n. 52/1991: ambito di applicazione, profilo soggettivo e profilo oggettivo. . . . .	1129
5.	La l. n. 52/1991 e il <i>factoring</i> . . . . .	1132
6.	La garanzia di solvenza, efficacia ed opponibilità della cessione nei confronti di terzi. . . . .	1134
7.	La l. n. 52/1991 e il fallimento. . . . .	1140
8.	Fallimento del cedente e del debitore ceduto . . . . .	1142

## CAPITOLO IX

IL CONTRATTO DI *FACTORING*

di Antonio Arrotino

1.	Introduzione ed evoluzione storica. . . . .	1145
2.	Nozione e natura giuridica del contratto di <i>factoring</i> . . . . .	1146
3.	L'esperienza all'estero . . . . .	1147
4.	La normativa italiana. . . . .	1150
5.	Tipi di <i>factoring</i> . . . . .	1155
6.	Il <i>factoring</i> come forma alternativa di finanziamento dell'impresa. . . . .	1157
7.	Efficacia del trasferimento e opponibilità ai terzi . . . . .	1158
8.	Il rapporto tra le parti: gli obblighi e le clausole contrattuali . . . . .	1159
9.	Profili applicativi del contratto di <i>factoring</i> : la giurisprudenza più recente . . . . .	1161

## CAPITOLO X

IL CONTRATTO DI *FORFAITING*

di Ranieri Razzante

1.	Finalità economica dell'operazione di <i>forfaiting</i> . . . . .	1165
1.1.	L'operazione di <i>forfaiting</i> . . . . .	1166
1.2.	Il tasso di interesse . . . . .	1167
1.3.	I titoli rappresentativi dei crediti . . . . .	1168
1.4.	La banca garante . . . . .	1169
1.5.	Il <i>commitment</i> . . . . .	1170
1.6.	La responsabilità dell'esportatore . . . . .	1171
2.	Il <i>forfaiting</i> improprio . . . . .	1172
3.	Riferimenti normativi e qualificazione giuridica del contratto . . . . .	1172
4.	<i>Forfaiting</i> e figure affini: sconto e <i>factoring</i> . . . . .	1174

## CAPITOLO XI

IL CONTRATTO DI *LEASING* FINANZIARIO

di Roberto Panetta

1.	Definizione e riferimenti di diritto positivo. . . . .	1177
2.	<i>Leasing</i> operativo e <i>leasing</i> finanziario (Rinvio). . . . .	1181
3.	<i>Leasing</i> di godimento e <i>leasing</i> traslativo . . . . .	1183
4.	Il <i>leasing</i> finanziario e la struttura contrattuale . . . . .	1185
5.	Le parti dell'operazione di <i>leasing</i> : concedente, utilizzatore e fornitore. . . . .	1189

- |      |   |      |
|------|---|------|
| 6.   | Il <i>sale and lease back</i> . . . . .                                   | 1196 |
| 6.1. | Il <i>sale and lease back</i> e il divieto di patto commissorio . . . . . | 1198 |
| 7.   | Il <i>leasing</i> nel diritto internazionale uniforme . . . . .           | 1200 |

## CAPITOLO XII

IL CONTRATTO DI *LEASING* ABITATIVOdi *Roberto Panetta*

- |     |   |      |
|-----|---|------|
| 1.  | Il <i>leasing</i> immobiliare . . . . .   | 1203 |
| 2.  | Elementi caratterizzanti di un contratto di <i>leasing</i> immobiliare . . . . .                                | 1205 |
| 3.  | ( <i>Segue</i> ) <i>Leasing</i> immobiliare per immobili da costruire . . . . .                                 | 1206 |
| 4.  | ( <i>Segue</i> ) Il <i>leasing</i> e la disciplina dei contratti di acquisto di immobili da costruire . . . . . | 1211 |
| 5.  | ( <i>Segue</i> ) La responsabilità per rovina di edificio e il <i>leasing</i> immobiliare. . . . .              | 1212 |
| 6.  | Il <i>leasing</i> immobiliare abitativo . . . . .   | 1213 |
| 7.  | Altre vicende del <i>leasing</i> immobiliare abitativo . . . . .  | 1217 |
| 8.  | Forma e trascrizione . . . . .  | 1218 |
| 9.  | La risoluzione del contratto di <i>leasing</i> immobiliare abitativo . . . . .                                  | 1219 |
| 10. | Sospensione del pagamento dei canoni . . . . .  | 1220 |
| 11. | <i>Rent to buy</i> e <i>leasing</i> immobiliare. Analogie e differenze . . . . .                                | 1221 |

**H.****I CONTRATTI IN MATERIA TRIBUTARIA**

## CAPITOLO I

## I CONTRATTI IN MATERIA TRIBUTARIA

di *Francesco Bonichi*

- |    |  |      |
|----|--|------|
| 1. | I patti d'imposta e le clausole di <i>tax indemnity</i> e <i>gross-up</i> . . . . .  | 1229 |
| 2. | La redistribuzione economica dell'onere fiscale delle imposte indirette: il Gruppo IVA, l'imposta di registro, l'imposta sostitutiva sui finanziamenti . . . . . | 1232 |
| 3. | Contratti <i>intercompany</i> e la redistribuzione dell'onere fiscale nel consolidato fiscale e nel regime di tassazione per trasparenza. . . . .                | 1234 |
| 4. | Fisco e contribuente: la natura negoziale dell'accertamento con adesione e l'istituto della conciliazione giudiziale e stragiudiziale . . . . .                  | 1237 |

**I.****CONTRATTI INFORMATICI E CONTRATTI *ON LINE***

## CAPITOLO I

## I CONTRATTI INFORMATICI

di *Francesco Celentano, Michele Iaselli e Gerardo Antonio Cavaliere*

- |    |                                   |      |
|----|-----------------------------------|------|
| 1. | I contratti informatici . . . . . | 1243 |
|----|-----------------------------------|------|

2.	I contratti di fornitura di <i>hardware</i> . . . . .	1257
3.	I contratti di locazione di <i>hardware</i> . . . . .	1262
4.	I contratti di <i>leasing</i> di <i>hardware</i> . . . . .	1265
5.	Il contratto di <i>back up</i> . . . . .	1267
6.	I contratti di licenza a strappo ( <i>shrink-wrap licence</i> ) . . . . .	1268
7.	I contratti di comodato del <i>software</i> . . . . .	1270

## CAPITOLO II

I CONTRATTI *ON LINE*di *Francesco Celentano, Michele Iaselli e Gerardo Antonio Cavaliere*

1.	Il contratto telematico . . . . .	1273
2.	Il contratto di accesso a Internet . . . . .	1283
3.	I contratti di <i>web housing</i> e di <i>web hosting</i> . . . . .	1285

**J.****CONTRATTI DI LAVORO**

## CAPITOLO I

## IL CONTRATTO DI APPRENDISTATO

di *Manuela Rinaldi*

1.	Introduzione. Nozioni generali e <i>iter</i> storico . . . . .	1303
1.1.	Il contratto di apprendistato nella disciplina previgente e ... . . . .	1307
2.	... dopo la riforma Biagi . . . . .	1310
2.1.	Espletamento del diritto-dovere di istruzione e formazione. . . . .	1310
2.2.	Professionalizzante . . . . .	1312
2.3.	Acquisizione di un diploma o percorsi di alta formazione. . . . .	1312
3.	Le modifiche del d.l. n. 112/2008 e succ. mod . . . . .	1313
3.1.	La circolare 27/2008. . . . .	1314
4.	I vantaggi per il datore di lavoro . . . . .	1315
5.	L'inadempimento agli obblighi formativi . . . . .	1316
6.	Le ultime novità legislative in tema di apprendistato: dal TU del 2011 al <i>Jobs Act</i> 2015 . . . . .	1319

## CAPITOLO II

## IL CONTRATTO DI FORMAZIONE E LAVORO

di *Velia Di Fonzo*

1.	Evoluzione normativa . . . . .	1323
1.1.	Il contratto di formazione e lavoro nella l. n. 863/1984 . . . . .	1325
1.2.	Il contratto di formazione e lavoro nella l. n. 113/1986 . . . . .	1326
1.3.	Il contratto di formazione e lavoro nella l. n. 451/1994 . . . . .	1327
2.	Le due tipologie contrattuali di contratto di formazione e lavoro . . . . .	1328
2.1.	Il contratto di formazione e lavoro previsto dall'art. 16, co. 2, lett. a), l. n. 451/1994 . . . . .	1330

2.2.	Il contratto di formazione e lavoro previsto dall'art. 16, co. 2, lett. b), l. n. 451/1994 . . . . .	1331
3.	La struttura contrattuale . . . . .	1332
3.1.	La causa del contratto . . . . .	1334
4.	La formazione . . . . .	1335
4.1.	Il progetto formativo . . . . .	1343
4.2.	Rapporto fra obbligo di formazione a carico del datore ed il grado di qualificazione personale e pregressa del lavoratore assunto con C.f.l. . . . .	1347
5.	Gli elementi del contratto di formazione e lavoro . . . . .	1348
5.1.	La forma . . . . .	1348
5.2.	La durata . . . . .	1350
5.3.	La retribuzione . . . . .	1350
5.4.	Cessazione del rapporto di lavoro . . . . .	1353
6.	Il datore di lavoro . . . . .	1356
7.	Il contratto di formazione e lavoro nel pubblico impiego . . . . .	1357
7.1.	Compatibilità della stabilizzazione dei C.f.l. con il blocco delle assunzioni . . . . .	1359
8.	Il contratto di formazione e lavoro nell'impiego privato. . . . .	1360
8.1.	Il C.f.l. nella riforma Biagi e nella disciplina transitoria . . . . .	1362

### CAPITOLO III

#### IL CONTRATTO DI COLLABORAZIONE COORDINATA E CONTINUATIVA

di *Debora Puracchio*

1.	Dalla l. n. 30/2003 (cd. legge Biagi) alla l. n. 183/2014 e d.lgs. n. 81/2015. . . . .	1367
2.	La qualificazione del rapporto di lavoro . . . . .	1370
2.1.	Il lavoro subordinato . . . . .	1370
2.2.	Il lavoro autonomo . . . . .	1371
2.3.	Il lavoro parasubordinato . . . . .	1372
3.	Le diverse tipologie di lavoro parasubordinato . . . . .	1378
3.1.	Le "vecchie" collaborazioni a progetto . . . . .	1380
3.2.	Le nuove co.co.co. . . . .	1382
3.3.	Benefici della normativa e sanatoria. . . . .	1384
3.4.	Incertezze interpretative del d.lgs. n. 81/2015 . . . . .	1386
4.	Le nuove distinzioni: lavoro subordinato, lavoro eterorganizzato, lavoro coordinato . . . . .	1387
4.1.	Le eccezioni: categorie escluse dalla nuova disciplina . . . . .	1389
5.	Le co.co.co. nella P.A . . . . .	1391
6.	Le collaborazioni occasionali . . . . .	1396
7.	Osservazioni conclusive . . . . .	1397

### CAPITOLO IV

#### IL CONTRATTO PER PRESTAZIONI OCCASIONALI

di *Debora Puracchio*

1.	Collaborazioni occasionali: normativa previgente e riforma del Jobs Act . . . . .	1401
----	---	------

2.	Il lavoro autonomo occasionale . . . . .	1402
2.1.	Aspetti previdenziali e fiscali . . . . .	1404
3.	Prestazione occasionale di lavoro accessorio . . . . .	1405
3.1.	Lavoro accessorio nel Jobs Act . . . . .	1407

## CAPITOLO V

## IL CONTRATTO A TEMPO DETERMINATO

di *Rocchina Staiano*

1.	L'art. 2097 c.c. e la l. n. 230/1962 . . . . .	1411
2.	Le singole fattispecie del contratto a termine e la l. n. 230/1962: premessa . . . . .	1413
2.1.	L'art. 1, co. 2, lett. <i>a</i> ), della l. n. 230/1962 e nozione di attività stagionali . . . . .	1416
2.1.1.	Le prestazioni di lavoro delle c.d. "maschere teatrali" sono attività stagionali? . . . . .	1419
2.2.	Art. 1, co. 2, lett. <i>b</i> ) della l. n. 230/1962: sostituzione di un lavoratore assente . . . . .	1422
2.3.	Le ipotesi di contratto a termine a norma delle lett. <i>c</i> ) e <i>d</i> ) dell'art. 1 della l. n. 230/1962 . . . . .	1425
2.4.	La lett. <i>e</i> ) dell'art. 1, co. 2, della l. n. 230/1962: programmi e spettacoli radiofonici e televisivi . . . . .	1426
3.	Le nuove ipotesi di contratto a termine degli anni '80 e '90 . . . . .	1429
4.	Il d.lgs. n. 368/2001 ed il d.lgs. n. 81/2015 . . . . .	1431
4.1.	Ipotesi di apposizione del termine . . . . .	1434
4.2.	Requisiti della forma e della durata del contratto a termine . . . . .	1437
4.3.	Divieti di stipula e diritti dei lavoratori . . . . .	1439
4.4.	La scadenza e la successione di contratti a tempo determinato . . . . .	1441
4.5.	Ipotesi di licenziamento per lavoratori assunti a tempo determi- nato . . . . .	1443

## CAPITOLO VI

## IL CONTRATTO A TEMPO PARZIALE

di *Manuela Rinaldi*

1.	Introduzione. Nozioni generali e <i>iter</i> storico . . . . .	1445
1.1.	Normativa internazionale e comunitaria . . . . .	1447
2.	Le modifiche della riforma Biagi . . . . .	1448
2.1.	Orario di lavoro e forma del contratto . . . . .	1449
2.1.1.	Modalità del rapporto: lavoro supplementare e straordi- nario . . . . .	1450
2.2.	Le clausole flessibili ed elastiche . . . . .	1450
2.3.	Il diritto di precedenza . . . . .	1451
3.	La circolare Min. lav. n. 9 del 18.3.2004. . . . .	1452
4.	Le modifiche della Finanziaria 2007 . . . . .	1453
5.	Il <i>part-time</i> dopo le modifiche del Jobs Act del 2015 . . . . .	1453

## CAPITOLO VII

IL CONTRATTO DI *STAFF LEASING*di *Roberta Caragnano*

1.	Premessa e scenario di riferimento. . . . .	1457
2.	Il nuovo quadro normativo del contratto di somministrazione: definizione e natura giuridica . . . . .	1458
2.1.	Campo di applicazione ed eliminazione delle causali. . . . .	1459
2.2.	Forma del contratto e divieti . . . . .	1461
3.	La disciplina del rapporto di lavoro tra agenzia di somministrazione e lavoratore . . . . .	1463
4.	Tutela del lavoratore, esercizio del potere disciplinare e regime della solidarietà . . . . .	1464
5.	Diritti sindacali e comunicazioni dell'utilizzatore . . . . .	1467
6.	Aspetti previdenziali . . . . .	1467
7.	La somministrazione irregolare e gli orientamenti giurisprudenziali. . . . .	1468
8.	Decadenze e tutele . . . . .	1470
9.	Sistema sanzionatorio. . . . .	1472

## CAPITOLO VIII

## IL CONTRATTO DI LAVORO RIPARTITO

di *Matteo Di Francesco*

1.	Evoluzione della disciplina legale del lavoro ripartito . . . . .	1475
2.	Definizione e natura giuridica della tipologia contrattuale. . . . .	1478
3.	La forma del contratto di lavoro ripartito . . . . .	1479
4.	La regolamentazione del rapporto di lavoro: orario di lavoro, impossibilità della prestazione, trattamento retributivo e previdenziale . . . . .	1480
5.	Lavoro ripartito e contrattazione collettiva. . . . .	1483
6.	Lavoro ripartito e lavoro a tempo parziale. . . . .	1484
7.	Lavoro ripartito e lavoro frazionato . . . . .	1484
8.	Lavoro ripartito e lavoro a chiamata . . . . .	1485

## CAPITOLO IX

## IL CONTRATTO DI LAVORO INTERMITTENTE

(*"JOB ON CALL"*)di *Matteo Di Francesco*

1.	Il lavoro intermittente: <i>ratio</i> e natura giuridica dell'istituto . . . . .	1489
2.	Abrogazione, reintroduzione e definizione legale della fattispecie. . . . .	1491
3.	Ambito di applicazione del lavoro intermittente . . . . .	1495
4.	Forma, contenuto del contratto e trattamento del lavoratore. . . . .	1497
5.	L'indennità di disponibilità . . . . .	1498
6.	La fase patologica del rapporto: impossibilità sopravvenuta e rifiuto della chiamata . . . . .	1499

## CAPITOLO X

IL CONTRATTO DI TELELAVORO E LO *SMART WORKING*di *Matteo Di Francesco*

1. Definizione del telelavoro . . . . .	1503
2. Qualificazione giuridica della fattispecie . . . . .	1505
3. Condizioni di lavoro . . . . .	1506
4. Lo “ <i>Smart Working</i> ” o lavoro agile . . . . .	1508

## CAPITOLO XI

IL TIROCINIO FORMATIVO E DI ORIENTAMENTO (“*STAGE*”)di *Matteo Di Francesco*

1. Lo <i>stage</i> aziendale nell’area del lavoro senza contratto . . . . .	1513
2. Evoluzione della disciplina sui tirocini formativi e di orientamento . . . . .	1513
3. La convenzione di tirocinio . . . . .	1516
4. Il rapporto di tirocinio . . . . .	1517

**K.****CONTRATTI DEL DIRITTO INDUSTRIALE**

## CAPITOLO I

I CONTRATTI DI *KNOW-HOW*di *Gianvito Boccone*

1. Trasferimenti di tecnologia . . . . .	1525
2. Definizioni di <i>know-how</i> e possibilità di trasferimento. . . . .	1526
3. Normativa internazionale . . . . .	1530
4. La Direttiva europea 2013/0402. . . . .	1532
5. Tutela civile e penale del <i>know-how</i> . . . . .	1543
6. Tutela contrattuale . . . . .	1546
7. La regolamentazione degli accordi di <i>know-how</i> nel diritto nazionale e comunitario in relazione alla normativa <i>antitrust</i> . . . . .	1547
7.1. Esenzioni. . . . .	1549
7.2. Soglie relative alla quota di mercato - imprese concorrenti e imprese non concorrenti. . . . .	1550
7.3. Restrizioni fondamentali. . . . .	1551
7.4. Restrizioni escluse. . . . .	1552
7.5. Revoca in casi individuali. . . . .	1552
8. Tipologie di contratti . . . . .	1553
8.1. I contenuti tipici. . . . .	1554
8.2. Disciplina contrattuale del corrispettivo. . . . .	1557
9. Profili applicativi. . . . .	1562

CAPITOLO II  
IL CONTRATTO DI LICENZA DI MARCHIO  
di *Gianvito Boccone*

1.	Nozioni e norme applicabili . . . . .	1565
2.	Tipologie di licenza . . . . .	1568
2.1.	Licenza senza esclusiva. . . . .	1569
3.	Licenza di marchio comunitario . . . . .	1573
4.	Opponibilità ai terzi. . . . .	1575
5.	Contenuti tipici . . . . .	1575

CAPITOLO III  
IL CONTRATTO DI CESSIONE DI MARCHIO  
di *Gianvito Boccone*

1.	Normativa. . . . .	1579
2.	Trasferimento del marchio. . . . .	1580
2.1.	Trasferimento parziale. . . . .	1583
3.	Cessione del marchio comunitario . . . . .	1586
4.	Opponibilità ai terzi. . . . .	1587
5.	Aspetti fiscali. . . . .	1588

**L.**  
**CONTRATTI RELATIVI AI BENI CULTURALI**

CAPITOLO I  
IL CONTRATTO DI EDIZIONE PER LE STAMPE  
di *Fabio Di Fonzo*

1.	Fonti e generalità . . . . .	1593
1.1.	Il “campo dell’edizione” . . . . .	1593
2.	Contenuto del contratto di edizione . . . . .	1597
2.1.	Ampiezza del trasferimento dei diritti di utilizzazione . . . . .	1597
2.2.	Limiti al trasferimento dei diritti di utilizzazione. . . . .	1601
3.	Natura giuridica e caratteri tipici del contratto di edizione . . . . .	1602
3.1.	Autonomia del contratto di edizione . . . . .	1604
3.2.	Tratti comuni e distintivi tra contratto di edizione ed altri schemi negoziali . . . . .	1605
4.	Tipologie del contratto di edizione: “a termine” e “per edizione” . . . . .	1607
4.1.	Il contratto di edizione “per edizione”. . . . .	1608
4.2.	Il contratto di edizione “a termine” . . . . .	1609
5.	( <i>Segue</i> ) Il contratto di edizione “per opere da creare” . . . . .	1612
5.1.	Disciplina dei termini e del mancato compimento dell’opera da creare . . . . .	1614
6.	Diritti ed obblighi dell’autore. . . . .	1616
7.	Diritti ed obblighi dell’editore . . . . .	1619
7.1.	Diritto ed obbligo di pubblicazione . . . . .	1620

7.2.	Termini e inadempimento dell'obbligo di pubblicazione. . . . .	1621
7.3.	Altri obblighi dell'editore . . . . .	1624
8.	Responsabilità di autore ed editore verso terzi . . . . .	1628
9.	Vicende del contratto di edizione . . . . .	1630
9.1.	Estinzione del contratto di edizione e fallimento dell'editore . . . . .	1633

## CAPITOLO II

## I CONTRATTI RELATIVI ALLE OPERE CINEMATOGRAFICHE

di *Fabio Di Fonzo*

1.	L'opera cinematografica nel diritto d'autore: fonti e generalità della disciplina . . . . .	1651
2.	Caratteristiche, natura e soggetti dell'opera cinematografica . . . . .	1653
3.	Titolarità ed esercizio dei diritti . . . . .	1656
4.	I contratti cinematografici: categoria, aspetti generali e attribuzione dei diritti sottostanti . . . . .	1661
4.1.	I diritti del produttore . . . . .	1663
4.2.	I diritti degli altri soggetti . . . . .	1665
5.	I contratti di cessione dei diritti . . . . .	1669
5.1.	Il conflitto tra cessionari . . . . .	1673
6.	Il contratto di regia . . . . .	1675
7.	I contratti tra soggetti industriali . . . . .	1677
7.1.	Il contratto di coproduzione cinematografica . . . . .	1677
7.2.	Il contratto di distribuzione cinematografica . . . . .	1679
7.3.	La cessione dei diritti di sfruttamento al distributore . . . . .	1680
7.4.	Limiti delle modalità di sfruttamento economico dell'opera cinematografica . . . . .	1682
7.5.	Il contratto di noleggio cinematografico. . . . .	1685

## CAPITOLO III

## IL CONTRATTO DI EDIZIONE MUSICALE

di *Fabio Di Fonzo*

1.	Il contratto di edizione musicale tra contratto di edizione per le stampe e contratto di esecuzione. . . . .	1689
----	--	------

## CAPITOLO IV

## I CONTRATTI RELATIVI ALLE OPERE AUDIOVISIVE

di *Fabio Di Fonzo*

1.	L'opera audiovisiva nel diritto d'autore: fonti e generalità della disciplina . . . . .	1695
2.	I contratti per la produzione delle opere audiovisive e per la cessione dei diritti . . . . .	1698
3.	La tutela dei diritti connessi: caratteristiche, durata ed esaurimento . . . . .	1701
3.1.	Il diritto di distribuzione . . . . .	1705
3.2.	I diritti di noleggio e prestito . . . . .	1706
4.	La tutela penale . . . . .	1709

CAPITOLO V  
IL *FORMAT* TELEVISIVO  
di *Fabio Di Fonzo*

1. Caratteristiche essenziali del *format*. . . . . 1717
2. La tutela del *format* quale opera dell'ingegno di carattere creativo. . . 1718
  - 2.1. L'orientamento restrittivo . . . . . 1718
  - 2.2. Aperture verso una tutela più ampia . . . . . 1721
  - 2.3. La tutela delle varie tipologie di *format*. . . . . 1723
3. Possibilità alternative di tutela . . . . . 1724

CAPITOLO VI  
I CONTRATTI RELATIVI ALLE OPERE FOTOGRAFICHE  
di *Fabio Di Fonzo*

1. Fonti, evoluzione normativa e tipologie: opere fotografiche e fotografie semplici . . . . . 1733
  - 1.1. Distinzione tra opere fotografiche e fotografie semplici . . . . . 1735
2. Natura dei diritti sulle opere fotografiche e sulle fotografie semplici; le fotografie non protette . . . . . 1738
3. Contenuto e titolarità dei diritti sulle fotografie semplici e profili contrattuali . . . . . 1741
  - 3.1. Profili contrattuali: fotografia su commissione e cessione dei diritti. . . . . 1741
4. Limiti e condizioni dei diritti . . . . . 1745
5. Sanzioni e tutela dei diritti. . . . . 1748

**M.**  
**CONTRATTI IN MATERIA AMBIENTALE E URBANISTICA**

CAPITOLO I  
IL CONTRATTO DI CONCESSIONE  
PER LO SMALTIMENTO DEI RIFIUTI  
di *Giuseppe Poli*

1. Introduzione . . . . . 1759
2. Dalla raccolta dei rifiuti alla gestione integrata dei rifiuti . . . . . 1760
3. Le competenze in ordine all'affidamento del servizio . . . . . 1762
4. Le modalità di affidamento del servizio: la gara. . . . . 1763
5. La disciplina: il contratto di servizio. . . . . 1766
6. La natura del contratto di gestione integrata dei rifiuti: appalto o concessione? . . . . . 1767

CAPITOLO II  
LE CONVENZIONI DI LOTTIZZAZIONE  
di *Maurizia Borea*

1. Premessa . . . . . 1771

2.	L'attività di lottizzazione. . . . .	1772
3.	La convenzione di lottizzazione. . . . .	1775
4.	L'esecuzione delle opere di urbanizzazione a scomputo . . . . .	1783
5.	Inquadramento giuridico delle convenzioni di lottizzazione. Gli accordi integrativi o sostitutivi di provvedimento . . . . .	1785
6.	Vicende relative alla convenzione di lottizzazione. L' <i>inadempimento</i> . . . . .	1788
6.1.	Il recesso. . . . .	1790
6.2.	L'esecuzione in forma specifica degli obblighi scaturenti dalla convenzione di lottizzazione. . . . .	1793

## CAPITOLO III

## LA VENDITA DI IMMOBILI DA COSTRUIRE

di *Eliana Sarra*

1.	Premessa . . . . .	1795
2.	L'ambito di operatività della norma . . . . .	1797
3.	La disciplina . . . . .	1800
3.1.	L'obbligo per il venditore di rilasciare fideiussione bancaria o assicurativa a garanzia delle somme consegnate o da consegnare fino al rogito (artt. 2 e 3) . . . . .	1800
3.2.	Il contenuto del preliminare (art. 6 d.lgs. n. 122/2005) . . . . .	1802
3.3.	La polizza assicurativa indennitaria . . . . .	1804
4.	Conclusioni . . . . .	1805
	<i>Indice analitico</i> . . . . .	1813

